

10

Centre de Recherche en Economie
Appliquée pour le Développement

CREAD
DOCUMENTATION

DATE D'ENTRÉE.....
N° D'ORDRE... ART/080

625/1.

مركز
البحوث في الاقتصاد التطبيقي
الجزائر
-00-
غرفة
التصاريك الدول العربية
-00-

CENTRE DE RECHERCHES EN
ECONOMIE APPLIQUÉE C.R.E.A

DOCUMENTATION

DATE D'ENTRÉE 13/12/77
No D'ORDRE 1408

إمكانيات

استراتيجية اقتصادية عربية مشتركة

==000==

Possibilités
d'une stratégie économique commune
Arabe

1er partie

1979

محمد يحيى ربيع
مصطفى م. ح. علي

Rabih M.
Ali Mostafa

625/1.

الاشكالية العامة للبحث

(1) مفهوم الاندماج الاقتصادي :

1-1 • نقد لبعض المفاهيم البرجوازية :

1-1-1 • المفهوم الليبرالي

1-1-2 • مفهوم الاندماج طبقا للمنظري الاقتصاد الموجه

2-1 • مفهوم الاندماج الاقتصادي بشكل عام :

1-2-1 • الاندماج القطاعي

1-2-2 • الاندماج الدولي

3-1 • مفهوم الاندماج الاقتصادي بين دول العالم الثالث :

(2) الآثار المرجوة من الاندماج :

(3) اشكال الاندماج :

3-1 • الاندماج الجزئي :

3-1-1 • الاندماج الجزئي الافقي

3-1-2 • الاندماج الجزئي الرأسي

3-2 • الاندماج الكلي :

3-2-1 • الاندماج الكلي الافقي

3-2-2 • الاندماج الكلي الرأسي

(4) معايير الاختيار :



الكميات الاستراتيجية الاقتصادية العربية الحديثة

1 (الاشكالية العامة للبحث :

=====

ان التنمية الاقتصادية تعني ، بالنسبة لنا ، العملية الهادفة الى تقليص التبعية للسوق العالمي الرأسمالي والتوجه لاشباع الحاجات الاساسية للجماهير . والمتتبع لتجارب التنمية الاقتصادية المتبعة في دول العالم الثالث يصل في تحليله الى ان التنمية الاقتصادية لم تحقق المفهوم الذي حددها . بل وعلى العكس ، قد يسووي التحليل للوصول الى نتيجة مؤداها ان عمليات التنمية المتبعة قد ادت الى تعاضل اندماج مختلف اقتصاديات دول العالم الثالث في السوق العالمي الرأسمالي . وفي الواقع ، ليس من الصعوبة ملاحظة ان التقسيم الكولونيالي للعمل قد ترك المجال للتقسيم الكولونيالي الجديد للعمل .

فهل لنا ان نتساءل عن ماهية الاسباب التي ادت لهذا الوضع ؟

بالاضافة الى الاسباب " الذاتية " والتي تتعلق بطبيعة اختيارات الطبقات المسيطرة والموجهة في هذه الدول (1) ، هناك اسباب موضوعية : يتعلق احد هذه الاسباب " بمحدودية اتساع " اغلب دول العالم الثالث ، ونعني بذلك الحجم المتواضع لمكانيات السوق وضعف الثروات ، وقلة السكان في كل دولة على حدة من جهة ، وممارسة هذه الدول كل على حدة لسياسات التنمية الاقتصادية في ظل الوضع الراهن للنظام الاقتصادي الدولي الذي يتميز بسيطرة الدول الرأسمالية المتكثلة على مصادر التمويل والتجارة الخارجية ومن وراء ذلك كله الدور المتزايد للشركات المتعددة الجنسية من جهة اخرى .

(1) في الواقع اذا كان من الممكن اعتبار طبيعة الطبقات الحاكمة او المسيطرة هي من احد هذه الاسباب ، الا ان مثل ذلك التفسير يجب ان يكتفى بتحليل السبب الذي دفع هذه الطبقات لاخاذ مثل تلك الطبيعة ، بل واكثر من ذلك فانه ينبغي تحليل السبب في تواجد مثل تلك المجموعات الحاكمة . ان كل ذلك لن يتأتى الا من خلال دراسة الوضع الاقتصادي والاجتماعي في هذه الدول . وسنعود لدراسة هذه النقطة في معرض تحليلنا لجذور مشكلة التخلف .

ان مثل تلك الاسباب الموضوعية قد شكلت عائقا يزيد من صعوبات عملية التنمية الاقتصادية امام دول العالم الثالث واعتبارا من ذلك فقد اتجه تيار من الفكر التنموي الى طرح انماط خاصة بالتنمية مثل استراتيجية " التوجه الداخلي والاعتماد على الذات " واستراتيجية " التوجه الداخلي والاعتماد الجماعي على الذات " . وبينى جوهر هاتين الاستراتيجيتين على هدف اساسي هو تدعيم الاستقلال الاقتصادي والحد من تبعية دول العالم الثالث للسوق العالمي الرأسمالي (1) .

ولكن تطبق استراتيجية " الاعتماد الجماعي على الذات " يعني اللجوء الى شكل من اشكال التكتلات الاقتصادية ، او الى شكل من التجمعات الإقليمية ، وبالتالي فان اندماج الاقتصاد هو الوسيلة التي تستطيع بفضلها دول العالم الثالث الخروج من تبعيتها للسوق العالمي الرأسمالي ، وهو ايضا الوسيلة التي تستطيع ان تتحاشى بها الوقوع في براثن تقسيم جديد للعمل واخيرا هو الوسيلة التي يمكن ان تؤمن تنمية اصيلة وحقيقية قادرة على تلبية الحاجات الاساسية للجماهير .

عند هذا المستوى من التأمل تطفو اعادة تساؤلات لتطرح نفسها :

- ما هو الاندماج الاقتصادي ؟ ولماذا الاندماج ؟

- كيف تستطيع دول العالم الثالث ، وخاصة الدول العربية ، ان تصل الى

صيغة اندماج سليمة وواقعية ؟

- مع من يتم الاندماج ؟

ان الاجابات على هذه التساؤلات تعني ، في الواقع : تحديد مفهوم الاندماج الاقتصادي ، والآثار المرجوة من الاندماج ، وشكل الاندماج الاقتصادي . وسنتعرض لكل منها بالتتابع .

(1) ينبغي التفرقة بين الاعتماد على الذات والاكتفاء الذاتي : فهذا الاخير يعني ان ينتج بلد ما كل ما يلزمه ولا يستهلك الا ما ينتج بحيث تتناقص اوتكاثر تختفي تجارته الخارجية ، بينما الاعتماد على الذات لا يعني القطيعة مع السوق الخارجية ولكن الاصل فيه ان تقوم التنمية على الجهد الوطني ويأتي اللجوء الى الخارج كمكمل لهذا الجهد وليس بديلا عنه . انظر : اسماعيل صبري عبدالله ، نحو نظام اقتصادي عالمي جديد ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، القاهرة ، 1976 ، ص 198 - 199 . انظر ايضا :

(1) مفهوم الاندماج الاقتصادي :
 في الواقع ، ان كثيرا من المؤلفات العربية التي تهتم بدراسة الاندماج الاقتصادي
 غالبا ما تكتفي بدراسة الاشكال المختلفة التي يأخذها الاندماج سهلة بذلك جوهر عملية
 الاندماج .

وغني عن القول انه لكي نصل الى هذا الجوهر فانه من اللازم عزل كل ما هو ثانوي في
 ظاهرة التكامل . ان تطور الثلاثة نماذج الرئيسية لعملية الاندماج (الاندماج الرأسمالي
 والاندماج الاشتراكي واندماج الدول النامية) يطرح مشكلة هامة امام الباحث وهي تحديد
 العلاقات الموجودة بين هذه النماذج الثلاث ، وايضاح النقاط المشتركة والتي تمثل
 الاسباب الموضوعية لعملية الاندماج وعزلها عن النقاط الخاصة بكل نموذج والتي تفرضها
 طبيعة الاختلافات الاساسية للنظم الاجتماعية الاقتصادية التي تحدث في اطارها عملية
 الاندماج الاقتصادي .

لكل هذه الاسباب ، ولا سبب اخر كثيرة ، تبرز ضرورة تحديد مفهوم علمي للاندماج
 الاقتصادي . وحتى نصل الى عرض وتناول هذا المفهوم فاننا سنتعرض اولا لبعض المفاهيم
 كلاسيكية والنيوكلاسيكية للاندماج ، ثم نتبعها بمحاولات لعرض مفهوم الاندماج الاقتصادي
 بشكل عام ، واخيرا نحاول ان نلقي ضوءا على مفهوم الاندماج الاقتصادي فيما بين دول العالم
 الثالث والتي تشكل الدول العربية جزءا منها .

1-1 . نقد المفاهيم البرجوازية للاندماج : نقصد بالمفاهيم البرجوازية للاندماج ، المفاهيم
 الخاصة بالطرح الليبرالي والمنظري "الاقتصاد الموجه" .

1-1-1 . المفهوم الليبرالي للاندماج : يمكن ان نلخص الطرح الليبرالي للاندماج بالشكل
 التالي " الاندماج الدولي يمكن ان يكون ظاهرة مشتملة اولا وتحت كل شئ علاقات السوق ،
 وتكون شئها ثانيا حزمة حركة قوى السوق وقوى المنافسة الرأسمالية (1)

من السهل ملاحظة ان الاندماج طبقا لهذا المفهوم يهدف الى تأمين حرية عمل
 قوى السوق وبالتالي تذليل جميع العقبات التي يسكن ان تقف عائقا امام تلك الحرية .
 وفي اطار هذا الطرح ، يمكن ان نميز بين اتجاهين :

(1) انظر ماكس مورا ، التصايا الاساسية للاندماج الرأسمالي ، دار التقدم ، موسكو ، 1974
 باللغة الفرنسية

- اتجاه يحدد دراسة الاندماج الاقتصادي بالتجارة الدولية .
- واتجاه آخر يوسع مفهوم الاندماج الى التبادل الدولي لرؤوس الاموال ، والعقد وبالتالى الى تبادل عوامل الانتاج .

1-2 . مفهوم الاندماج طبقا لمنظري "الاقتصاد الموجه" :

ان المدافعين عن "الاقتصاد الموجه" ، سواء كانوا من الكينزيين او من الكينزيين الجدد يطرحون مفهوم الاندماج بشكل يعارضون فيه المفهوم الليبرالي انطلاقا من واقع ان الاقتصاد والسوق الرأسمالي المعاصر لا يمكن ان يتطور ، سواء في الداخل او على الصعيد العالمي ، دون تدخل الدولة . ان المدافعين عن هذا الاتجاه يؤكدون على ضرورة اتباع سياسة اقتصادية مشتركة بين مختلف الدول السائرة في طريق الاندماج ، وهم يعتمدون على الحجة القائلة بان العلاقات الدولية هي التي تمثل الاندماج بوضوح وبالتالى فان الدول نفسها تنظم كموضوع وحيد للتكامل .

ومن وجهة نظر الاسباب الرئيسية التي يرجع اليها اصل الاندماج الاقتصادي ، فان منظري الاتجاهين (الليبرالي والاقتصاد الموجه) يختلفون ايضا في ابيهم في تحديد هذه الاسباب . ذلك ان عددا من الباحثين (1) (الذين يمثلون التيار الليبرالي الحديث لعلم الاقتصاد البرجوازي) يرون ان احد الاسباب الاقتصادية للتكامل هو التناقض الموجود بين سياسة الحماية التي تتخذها الدول من جهة ، واحتياجات التبادل الدولي الحر من جهة اخرى (والسوق الحرة في نظرهم هي الوحيدة الكفيلة بتأمين "اقتصاد خل") . ان الدول التي تستفيد من نظام الحماية ، في نظرهم ، هي تلك التي تستغنى فقط بسعة اسواقها وحدها الاقتصادية . ومن اجل ذلك تبرز ضرورة خلق اتحادات جمركية واقتصادية ومناطق تجارية والتي يمكن بواسطتها تخفيض التمييز وتأمين حرية التبادل .

وهناك مجموعة اخرى من المنظرين (وعلى الاخص مثلي المدرسة الكينزية الحديثة) منتقدون ان رفع الحواجز الجمركية امام الحركة الدولية للبضائع ورأس المال والقوى العاملة ليس هو السبب الوحيد للاندماج : ان ما ينبغي ازالته في نظرهم هو التناقض ، الاكراهية وخطورة ، المتواجدين بين السياسة الاقتصادية الداخلية التوسعية من جهة ، وحالة العلاقات والتبادل الدولي من جهة اخرى .

(1) مثال الاقتصادي الأمريكي ج . فينر وهو احد مؤسسي نظرية الاتحادات

وفي نظرهم ، فان الحكومات لا تأخذ بعين الاعتبار ، عند وضع سياستها الاقتصادية ، إلا مصالحها الخاصة ، وهذا يؤدي إلى عدم التوازن العلاقات الاقتصادية الدولية ، وعدم توازن في الحسابات الدولية . . . الخ . ونظراً لارتباط الدولة بالسوق الخارجي ، وكنتيجة لعدم استقرار العلاقات الاقتصادية الدولية ، فان هذه الآثار تنعكس بشدة على الاقتصاد الداخلي لكل دولة . ومن هنا لا تبدو ضرورة رفع الحواجز الاقتصادية الوطنية فقط ولكن أيضاً ضرورة التنسيق بين السياسات الاقتصادية للدول ، أي ضرورة اندماجهم . وبالرغم من الاختلافات بين التيارين ، فان هؤلاء الباحثين يشتركون في اتجاه واحد وهو ومحاولة البحث عن الأسباب الدولية لاندماج من خلال عوامل البنيان الفوقي والسياسة الحكومية سواء كانت السياسة بالمعنى الواسع للكلمة أو للنشاط الاقتصادي للحكومات . ان هذه العوامل تلعب فعلاً دوراً هاماً ، في اصل اندماج ، ولكنها في نظرنا ليست الوحيدة المحددة لاندماج . حقيقة ان عدداً من ممثلي علم الاقتصاد البرجوازي - مهما كان التيار الذي يمثلونه - يشيرون إلى جانب موضوعي لاندماج : وهو الميل إلى تقارب الاقتصادات الوطنية وإلى رفع تقسيم العمل الدولي لا بعد من ذلك . ولكن لا يمكن ، بناءً على طرحتهم ، ان نفهم لأي سبب أصبح اندماج الاقتصاد في ضرورة موضوعية في الحالية من تطور التبادل الدولي في النصف الثاني من القرن العشرين .

ان كثيراً من هؤلاء الاقتصاديين يرتكبون نهجاً أساسياً عند ما يهتمون أو يقللون من شأن العمليات العميقة التي يرجع إليها اصل التقسيم الدولي للعمل وتطور الروابط الاقتصادية العالمية . ان التجارة الخارجية والتبادل الدولي ، والعلاقات الاقتصادية بين الدول لا تتطور في مجموعها بمفردها ومستقلة عن السياسة الاقتصادية الداخلية للاقتصاد الوطني/الدول ، كذلك فان هذه العلاقات ، من جهة أخرى ، لا تعكس بمفردها السياسة الاقتصادية للدول . ان هذه العلاقات ، في الواقع تتشكل تحت تأثير العملية والظواهر المميزة لتطور القوى المنتجة وعلاقات الانتاج داخل الدول المعنية . ان غياب تحليل جمعي للتقوى المحركة لعمليات اندماج هو صفة مشتركة لكثير من الباحثين . وبصفة عامة ، فان أغلبهم لا يدرسون اسباب اندماج الاقتصادي من خلال كل تعقيداته واختلافاته وتداخلاته وتناقضاته . ذلك انهم لا يهتمون إلا بجزء من هذه

الاسباب : فاما ان يهتموا بالاسباب الاقتصادية والسياسية واما بالاسباب الاجتماعية والتقنية . ان مثل تلك الضرورة تؤدي الى التقليل من شأن دور عدة عوامل تشكل اصل الاندماج وتهمل عوامل اخرى ، مما يؤدي بالضرورة الى عدم التوصل الى مفهوم حقيقي لاصل الاندماج الاقتصادي .

- باختصار ، وبالإضافة لما سبق ، يمكن ان نوجه لهذه المفاهيم عدة انتقادات اخرى :
اولا : ان للتحليل البرجوازية خاصة مشتركة وهي انها تتجاهل او تقلل من شأن علاقات الانتاج والاثرا الذي يتركه اسلوب الانتاج على العلاقات الاقتصادية الدولية .
ثانيا : نلاحظ رغبة المفهوم البرجوازي ، وتحت غطاء التحليل المجرد والموضوعي ، ان يضمن فكرة الاندماج طبقة الطبقة التي تعزز وتتجارب مع اهداف النظام الرأسمالي
ثالثا : تعتمد المفاهيم البرجوازية على مبدأ ازالة كل الحواجز التي تعوق تطور السوق ، وتندرج بذلك في اطار حرية التجارة وحرية المنافسة . وطبقا لبعض المؤلفين الكلاسيك ، فان كل تدخل للدولة في الحياة الاقتصادية يمثل عائقا امام الاندماج الاقتصادي . ونعلم كيف استعملت هذه المبادئ لجبرير كل التوسعات الاقتصادية لبلد وللامبرالية . ان ما يعلنون من شعارات مثالية عن "تكاثر الفرص" ، "وتكاثر الامكانيات" ، "والصداقة" التي يمكن ان يؤول منها الاندماج بفضل التبادل الدولي يمكن ان يتحول في الحقيقة الى عدم التكاثر الاقتصادي بالنسبة للدول الضعيفة .

رابعا : ان العودة الى مفاهيم حرية المنافسة يصبح متناقضا مع رأسمالية الدولة الاحتكارية لتسيير الاقتصاد الوطني : ذلك ان اقامة سوق متكاملة حسب الطرح الليبرالي والتي تؤدي الى انتفاء دور الدولة يعني اهمال الوسيلة الحيوية التي نستعملها الرأسمالية الحالية .

خامسا : تحاول المفاهيم البرجوازية ان تضمن فكرة الاندماج اهدافا مثالية ان تدعي بأن الاندماج يحقق المساواة والتعاقد بين الدول المتدججة . وهذا يؤكد محاولة هذه الاتجاهات ان تصبغ على اندماج الدول صفة الانسجام بين مصالح مختلف الطبقات الاجتماعية واطهارها وكأنها تصبح مجتمعا بلا طبقات او بدون تناقضات اجتماعية
 وكل ذلك في اطار اسلوب الانتاج الرأسمالي !

وقد يكون من المفيد ان نشير في هذا المجال الى ان مفهوم دراسة الاقتصاد الموجه في الاندماج والمفهوم المسيطر في التحليلات والدراسات الرسمية الخاصة بالاندماج الاقتصادي بين الدول العربية . ونضرب على ذلك مثالا من خلال القرارات والتوصيات الصادرة عن المؤتمر الثالث للتنمية الصناعية للدول العربية المنعقد في بغداد 1976 . ان تقرير مركز التنمية الصناعية للبلاد العربية المقدم لهذا المؤتمر واضح بهذا الخصوص () لتحقيق الاندماج ، يجب اتباع طريقة اخرى . . . طريقة لا تلغي كليات وآلية السوق ولكن تحكم خصائص عقوبة هذه السوق عن طريق التخطيط او المبرمجة () .

ويجوز ان نعرض بعض الملاحظات حول مثل تلك المفاهيم الاخيرة :
- يظهر من هذه المفاهيم ان فكرة الاندماج الاقتصادي محصورة في التنظيمات فيما بين الدول .

- ان هذا الطرح يهتم بترشيد وتحقيق الحد الأقصى الاقتصادي دون طرح مشاكل علاقات الانتاج .

- ان الاطار النظري لهذا الطرح يظل هو اطار آلية السوق مع امكانية التحكم في عفويته هذا المفهوم يمكن ان نرجعه ، في آخر التحليل ، الى المفهوم البرجواني للاندماج ، وبالتالي يؤدي الى اندماج من نوع رأسمالي مع تعديل طفيف يتمثل في ان المشاركة الفردية في السوق الرأسمالي ليست تعاض عنها مشاركة جماعية تمثلها المجموعة المندمجة .
والآن وبعد طرح المفهوم البرجواني للاندماج الاقتصادي وانتقاداته ، فاننا في حاجة الى عرض مفهوم علمي للاندماج الاقتصادي بشكل عام :

1-2 . مفهوم الاندماج الاقتصادي بشكل عام :

تاريخيا يمكن ملاحظة ظهور شكلان من الاندماج الاقتصادي :

1- الاندماج القطاعي (او بين القطاعات) داخل الاقتصاد الوطني

2- الاندماج الدولي

ويبدو من المفيد ان نتعرض لكل منهما بشيء من التفصيل :

1-2-1 . الاندماج القطاعي :

يتحقق هذا الاندماج على مستوى الاقتصاد الوطني . ويمكننا التكلم عن اقتصاد

وطني مدمج او عن اندماج الاقتصاد الوطني عند ما تكون القطاعات المختلفة للنشاط الاقتصادي وحدة عضوية ، اي عند ما يوجد بينها علاقات عضوية ، والتي بموجبها ، فان كل قطاع يعتمد على ومشارك في انتاج القطاعات الاخرى .

وبناء على ذلك ، يمكن ملاحظة ان مفهوم الاندماج الاقتصادي يعود الى كل من :
 ا - مفهوم التقسيم الاجتماعي للعمل بين القطاعات المختلفة للنشاط الاقتصادي من جهة
 ب - ومن جهة ثانية مفهوم العملية الاجتماعية ، بمعنى ان الاندماج الاقتصادي ليس حالة ساكنة تحدث مرة واحدة ونهائيا ، ولكنه يخلق ويتطور مع اعادة انتاج عملية الانتاج ومع نمو المجتمع . اذن الاندماج الاقتصادي هو عملية تاريخية .

واعتبارا من هذا التحليل الاولي فاننا نستطيع ، وحتى الان ، ان نعرف الاندماج الاقتصادي بأنه عملية تاريخية لتقسيم العمل بين القطاعات المختلفة للنشاط الاقتصادي (وفي مرحلة اعلى من التطور فان الامر يعني ايضا تقسيم العمل بين الفروع المختلفة لنفس القطاع) .

والسؤال الذي يطرح نفسه الآن هو : ماهي اسباب ظهور الاندماج الاقتصادي ؟
 من الواضح انه اذا كان مفهوم الاندماج يعود الى التقسيم الاجتماعي للعمل ، فان الاندماج الاقتصادي يرتبط بزيادة انتاجية العمل ، ويتطور في الانتاج ، ويتقليل وقت العمل اللازم اجتماعيا .

وسيبدو عندئذ ان الاندماج الاقتصادي يتحقق اعتبارا من ظهور التقسيم الاجتماعي للعمل اي منذ المجتمعات البدائية : والا مرهنا يعني الاندماج بين الاشكال المختلفة للنشطة (الرعوية والزراعية . . . الخ) . وفي الواقع فانه يبدو وثيق الصلة بظهور الانتاج السلعي الرأسمالي ، حيث ان هذا الاخير قد خلق زيادة مرتفعة وسريعة في انتاجية العمل . وبمعنى آخر فان الانتاج السلعي الرأسمالي قد ادى الى اقامة علاقات منظمة ومتكاملة ومركبة بين القطاعات المختلفة للنشاط الاقتصادي . واعتبارا من هذه التأملات الاولي المتعلقة بالاندماج الاقتصادي الوطني يمكننا الان ان ننتقل الى الاندماج الدولي .

من اللحظة الاولى نقول ان الاندماج الدولي لا يتم علي مستوى اقتصاد وطني ولكن علي مستوى دولي . . . بين دول مختلفة . ويتعميم ما توصلنا اليه ، فانه يمكننا القول بان الاندماج الاقتصادي الدولي سيحقق عند ما يتكون نظاما عضويا من العلاقات في عدة اقتصاديات دولية .

اذن الامر هنا يعني ايضا عملية تاريخية لتقسيم العمل لكن علي الصعيد العالمي . وعند هذا المستوى من التأمل فان من المهم ايضا ان نشير ان هذا الاقتراب من مفهوم الاندماج يرجع اساسا الى مجال الانتاج ، حتي ولو بدى مجال التداول كأحد المكونات الهامة لعملية الاندماج .

ان هذه المحاولة للاقتراب من المفهوم تتطلب بعضا من التعميق ، وسنعمد في بعض الملاحظات التي تفيد نائي ذلك :

الملاحظة الاولى :

ان الاندماج الاقتصادي الدولي يبرز في شكل ميل او نزعة عالمية ، ويؤكد هذا الميل والنزعة ردود الفعل والتي يمكن لمفعولها ان يتقدم او يؤخر من العملية . ان ردود الفعل هذه يمكن ان يكون لها طابع سياسي ولكن ايضا طابع اقتصادي . وأما طابعها العالمي فانه يتمثل في ان الاندماج يمس دول لا تنتمي الى نظم اجتماعية اقتصادية مختلفة (دول رأسمالية - دول اشتراكية ، دول مختلفة) . ان هذا الانتماء يخالف الفكرة التي كانت سيطرة في الخمسينات والتي كانت تنسب الاندماج الاقتصادي الدولي الى اسلوب الانتاج الرأسمالي فقط .

الملاحظة الثانية :

والتي تكلل الاولى مباشرة ، هي ان الاندماج الدولي ، باعتباره يحدث بين دول مختلفة ، فانه يمس الجواهر الاقتصادي ، ولكن ايضا الجواهر السياسي . ان الاندماج الاقتصادي الدولي هو في نفس الوقت عملية اقتصادية وسياسية . وهنا ينبغي ان نؤكد علي ثلاث نقاط :

- ان الاندماج الاقتصادي هو عملية يمكن ان تنظم بالارادة السياسية .
- ان الاندماج الاقتصادي الدولي لا يكون ممكنا الا في حالة نظم اجتماعية

واقتصادية متحدة الاتجاه .

- ان طبيعة الاندماج نفسه تختلف تبعاً للنظام الاجتماعي والاقتصادي .
وفي هذا الاطار فانه يبدو ضروريا ان نميز بين نوعين من الاندماج ينتمي كل منهما الى نظامين اجتماعيين سياسيين قائمين : ونقصد بذلك الاندماج الرأسمالي ، والاندماج الاشتراكي والذي تختلف طبيعة كل منهما اختلافا جذريا . من ذلك اننا يمكن ان نشير الى استحالة تصور اندماج اقتصادي بين دول رأسمالية ودول اشتراكية . وبسبب و ان الاضافة في هذه النقطة ، فانه يكفي الاشارة وبساطة الى ان الاهداف والدوافع والآثار في هذين النوعين من الاندماج الاقتصادي الدولي تكون مختلفة ، بالرغم من ان اسباب الاندماج مشتركة في النوعين كما سنرى بعد قليل .

الملاحظة الثالثة :

ان الاندماج الاقتصادي الدولي في المرحلة الحالية يكتسي صفة اقليمية ، بمعنى ان التجمع في مجموعة واحدة لا يشمل كل الدول التي تنتمي الى نفس النظام الاقتصادي والاجتماعي ولكنه يمس فقط عددا محدودا منها والذي يشكل مجموعة اقليمية .

الملاحظة الاخيرة :

تتعلق بالاسباب العميقة للاندماج الاقتصادي الدولي : هل هي اسباب اقتصادية ام سياسية ؟ وهل لها صفة موضوعية ام صفة طارئة ومؤقتة ؟
ان الاندماج الاقتصادي الدولي يرتبط بدرجة معينة من تطور القوى المنتجة انه يرتبط بالمستوى العالي لنمو القوى المنتجة والذي دخل في تناقض الاطار الضيق للاقتصاديات الوطنية (ان هذا الامر يتعلق بالدول التي وصلت الى درجة عالية من النمو الاقتصادي " رأسمالية او اشتراكية " وستعرض بالتفصيل للوضع فيما يخص الدول المتخلفة) .

الاندماج الاقتصادي الدولي يفرضه ان ضرورة موضوعية ان له صفة موضوعية . وعلى اساس هذه الملاحظات يمكن ان نقتح التعريف التالي للاندماج الاقتصادي الدولي . الاندماج الاقتصادي الدولي هو عملية تاريخية تبرز في شكل اتجاه ، هذه العملية تفرضها ضرورة موضوعية هي درجة نمو وتطور القوى

المنتجة. وهذا الاندماج يتمثل في نفس الوقت في عملية اقتصادية وسياسية (وهو بذلك غير ممكن الا بين دول تنتمي الى نظام اجتماعي اقتصادي من نفس الطبيعة). وهو يبرز حاليا بسملة الطبيعة. ان الاندماج يهدف الى تكوين تقسيم للعمل على الصعيد الاقليمي يتعلق في حقيقته المطلقة بمجال الانتاج حتى وان شكل مجال التداول احد المكونات الهامة للعملية.

ان التعرف الذي انتهينا توا من عرضه هو تعريف صالح في مجموعة للثلاثة اشكال الكبرى من الاندماج الاقتصادي الدولي والتي يمكن ان نراها حاليا في العالم :

- الاندماج الدولي بين الدول الرأسمالية.
- الاندماج الدولي بين الدول الاشتراكية.
- الاندماج الدولي بين الدول المتخلفة.

ولكن من الواضح اننا لو وجهنا اهتمامنا الى احد اشكال الاندماج فان هذا التعريف يتطلب تعديلا وخاصة عند ما نأخذ في اعتبارنا نوعية النظم الاجتماعية الاقتصادية التي تميز كلا من هذه الاشكال الثلاثة.

ان ما يهمنا هنا هو الشكل الاخير وهو الاندماج بين الدول المتخلفة والتي تشكل الدول العربية جزءا منها. ولذلك ننتقل الان الى عرض مفهوم الاندماج الاقتصادي بين دول العالم الثالث.

1- مفهوم الاندماج الاقتصادي بين دول العالم الثالث:

يمكن ان نقيدنا ببعض الملاحظات في تحديد هذا المفهوم. واول هذه الملاحظات تنس الاطار الذي تعيشه الدول المتخلفة والذي يمثل بعض الخصائص المميزة للتخلف على الاخص:

- عدم التماثل الاقتصادي.

- التبعية الاقتصادية.

- المستوى المنخفض لتطور القوى المنتجة.

في الواقع ان هذه الصفة الاخيرة دعت كثيرا من الاقتصاديين عند محاولتهم الاجابة عن اسباب الاندماج الى القول بان ما يفرض الاندماج الاقتصادي في الدول المتخلفة

هو أيضا ضرورة موضوعية ولكن لا تمثل هذه الضرورة الموضوعية في المستوى المرتفع لنمو القوى المنتجة كما هو الحال في الدول المتقدمة اقتصاديا ، بل على العكس ، تتمثل في المستوى الضعيف لنمو القوى المنتجة والذي يفرض التمهيد الاقليمي للمصادر بهدف تحقيق النمو الاقتصادي بسرعة وشرارة أكثر .
ويبدو لنا أن هذا التحليل ناقصا ان لم يكن متناقضا . ذلك أنه كيف يمكن القول بأن شرطين موضوعيين متعارضين (المستوى المرتفع لنمو القوى المنتجة في حالة ، والمستوى المنخفض لنمو القوى المنتجة في حالة ثانية) يؤيدان الى نفس العطفية ؟ ومن جانب آخر لماذا لم بشكل المستوى المنخفض لنمو القوى المنتجة في الدول المتقدمة قبل نموها الصناعي شرط موضوعيا لا ندماج هذه الدول ؟

لكنني يمكن ابضاح هذه الظاهرة فانه ينبغي الأخذ في الاعتبار بأن أسباب الاندماج الاقتصادي بين الدول المتخلفة تتصل بالمستوى المرتفع لنمو القوى المنتجة المتواجدة على الصعيد العالمي والذي يفرض الميل العالمي لعطفية الدول الاندماج الدولي . وبعبارة أخرى فانا يمكن أن نرجع عملية الاندماج الاقتصادي الدول (سواء في الدول الرأسمالية أو في الدول المتخلفة) دائما الى المستوى المرتفع لنمو القوى المنتجة ، ولكن في حالة الدول المتخلفة ، فإن :
في المستوى المرتفع لنمو القوى المنتجة على الصعيد العالمي هو الذي يشكل الشرط الموضوعي لعطفية الاندماج .

إذا الاندماج الاقتصادي بين الدول المتخلفة هو عملية يفرضها رد الفعل الناتج عن النقاء مستوى مرتفع لنمو القوى المنتجة مسيطر عالميا مع المستوى المنخفض لنمو القوى المنتجة الذي يسود العالم الثالث . رد الفعل هذا يمكن أن يأخذ أثرا متجاوبا أو معاكسا طبقا للارادة السياسية في كل دولة أو في

في كل مجموعة من الدول المتخلفة :

في الحالة الاولى بالاثار المتجاوب فان مستوى نمو قوى الانتاج الضعيف يخضع
لـ مستوى نمو قوى الانتاج العالي ويميل الى الاندماج فيه ويشكل بذلك احدى
ظواهر التخلف وهي الاندماج مع العالم الرأسمالي .

وفي الحالة الثانية ، الاثر المعاكس ، فان عملية الاندماج تأخذ طابعا جديدا
يحدده ضرورة القضاء على جميع أشكال التبعية . وهذه الضرورة الحيوية
تفرض تقارب اقتصاديات الدول المتخلفة وتكاتفها من أجل الصلح ضد محاولات
الانقطاع لها للاندماج الامبريالي ومن أجل التنمية الاقتصادية الذاتية .

ويبدو الآن أن الاندماج الاقليمي بين الدول المتخلفة يمكن أن يتمثل
في شكلين تتعارض طبيعتهما كل منهما مع الآخر :

أ - اندماج ذو صبغة تقدمية .

ب - اندماج ذو صبغة غير ديموقراطية .

- الاندماج ذو الصبغة التقدمية

وهو يهدف الى تقليل التبعية للسوق العالي الرأسمالي والذي ...
يتمثل دونه الأعلى في تحقيق التقدم الاقتصادي . ونضيف فورا
بأن هذا الشكل من الاندماج يفترض مبدئيا أو في نفس الوقت
تحقيق تحولات هيكلية داخلية لصلحية الجماهير الشعبية .

في هذه الحالة فان الاندماج الاقتصادي الاقليمي سيكون وسيلة
للوصول بأكثر سرعة وأكثر رشادة الى اندماج اقتصاديات الوطنيه .

ب - الاندماج ذو الصبغة الغير ديموقراطية والشبه امبريالي :

يهدف هذا الاندماج الى تعزيز رأس المال الأجنبي في داخل
المجموعة الاقليمية التي هي /طريق الاندماج/ ، وهذا يعني
في الواقع تخاقم التبعية الاقتصادية بالنسبة للامبريالية .

وفي هذه الحالة الا يمكن لنا القول بأن الاندماج الاقليمي بين الدول المتخلفة هو شكل جديد من أشكال الاندماج الكولونيالي .

والآن يمكننا القول بأن العنصر الاساسي الذي يحدد طبيعة الاندماج هو طبيعة السلطة السياسية (وهذا أيجب الاشارة الى انه لا يمكن أن نتوقع عملية الاندماج بين دول متخلفة تنتمي الى نظم اجتماعية سياسية مختلفة) .

وعند هذا المستوى فانه يبدو ان العامل السياسي او الشخصي يأخذ أهمية خاصة في حالة الاندماج الاقليمي بين الدول المتخلفة . ان هذه الأهمية تعود الى سيادة المستوى السياسي في الدول المتخلفة .

ان أهمية العامل السياسي لا توجد على مستوى تحديد طبيعة الاندماج فقط ولكن أيضا على مستوى وجوده نفسه . وفي الواقع فانه نظرا للمستوى المنخفض لنمو القوى المنتجة فان الشروط المادية لعملية الاندماج الاقليمي (التخصص بالتعاون او اندماج الانتاج) هي غالبا ما تكون غيصة متوفرة غير كافية . ومن هنا فان دور الدولة في النشاط الاقتصادي يكون كبيرا بصفة عميقة . وازا زاد تدخل الدولة في الحياة الاقتصادية او مال الى هذه الزيادة وعلى الاخص تدخل الدولة عن طريق خلق قطاع للدولة واقامة سياسة للتخطيط تهدف في الاساس الى القضاء على التخلف والتبعية فان عملية الاندماج الاقليمي يمكن أن تصبح حقيقة ملموسة . وفي الحالة العكسية (ضعف مشاركة الدولة في النشاط الاقتصادي) فاننا لا يمكن ان نتصور كيفية اقامة اندماج بين عدة انتاجات وطنية مختلفة .

وقبل ذلك كله فان وجود عملية الاندماج نفسها مشروط بالارادة السياسية وكذلك باستقرار السلطة السياسية . والملاحظ أن عدم استقرار السلطة السياسية هي سمة تخص اغلبيه الدول المتخلفة . لكن هل يمكن أن تؤدي هذه الأهمية الخاصة والعميقة للعامل السياسي الى القول بأن الاندماج الاقليمي للدول المتخلفة يتصف بصفة شخصية ؟

في الواقع أنه إذا كانت السياسة تحدد طبيعة عملية الاندماج وهي التي تضع هذه العملية موضع التنفيذ ، فإن الأَسباب وراء تولد عملية الاندماج ترجع ، كما سبق وأوضحنا ، إلى أساس موضوعي .

وإجمالاً فإن الاندماج الاقتصادي بين دول العالم الثالث بشكل عام وبين الدول العربية بشكل خاص هو ضرورة موضوعية ، ولكن لكي تكون نتائج هذا الاندماج ^١ إيجابية . . ينبغي أن يجري ضمن إطار ديمقراطي لتنمية اقتصاديه حقيقيه تضع من أهم أهدافها :

- فك الارتباط بالتمهيه للسوق العالميه الرأسماليه .

- اشباع الحاجات الأساسية للجماهير .

ان تحديد تلك الأهداف يحيلنا إلى مناقشة النقطة الثانية التي حددناها للإجابة على مجموعة الأسئلة المطروحة سابقاً¹ ونقصد بذلك الآثار المرجوه من الاندماج .

2 - الآثار المرجوه من الاندماج :

بدون الخوض في تفاصيل حول هذه النقطة ، فإنه يمكن القول بأن هناك مجموعة من المزايا يمكن أن يحققها الاندماج الاقتصادي ، ولكن أهم تلك المزايا حسب اعتقادنا هو أن الاندماج يؤمن للدول المشاركة فيه الشروط الأولية الأساسية التي تضعها في أحسن موقع للقيام بعملية فك الارتباط مع السوق العالميه الرأسماليه . بالإضافة إلى هذه الميزة الرئيسية فإن هناك مزايا أخرى عديدة . . . نستعرض هنا أهمها :-

أ - بفضل الاندماج الاقتصادي يمكن التوصل إلى إيجاد سوق كبيرة

وخاصة اذا توجه الانتاج لاشباع الحاجات الاساسية للجماهير وبالتالي التوصل الى تحقيق ما يسمى "باقتصاديات الحجم الكبير" حيث ان الانتاج بوحدة كبرى غالبا مايؤدي الى خفض تكلفة الانتاج وهذا مايعود بالفائدة على مختلف الدول المشاركة. ولكن تطبيق هذا المبدأ ، أي مبدأ تحقيق اقتصاديات الحجم الكبير يجب أن يأخذ مظهر آخر غير مظهره في الدول الرأسمالية ، أي ينبغي أن يراعى فيه التوازن الجهوي بين مختلف الدول المشاركة في التجمع الاقليمي والتي في طريقها الى اندماج اقتصادي .

ب - يؤدي اندماج اقتصادي الى تحسين موقع مختلف الدول المشاركة فيه في السوق العالمية الرأسمالية . ان تحسين الموقع هذا يأخذ مظهران :
- المظهر الاول : على مستوى الصادرات حيث ان الدول المشاركة يمكن أن تفرض شروطا احسن لبيع مواردها الأولية وبالتالي تستطيع أن تؤمن عائدات أفضل من صادراتها . والا مثله على ذلك عديدة : مجموعة الدول المصدرة للبترول مجموعة الدول المنتجة للاسمدة ، مجموعة الدول المنتجة للفلزات الخ
- المظهر الثاني : على مستوى الواردات ، ان التكتل يؤدي ايضا الى تحسين موقع الدول المشاركة فيه في الحصول على السلع المصنعة والمعدات والحصول على التكنولوجيا بالنسبة للدول العربية التي تفتقر الى المصادر الطبيعية الفنية ، فان اندماجها الاقتصادي مع باقي الدول العربية الاخرى يمكن أن يؤدي الى حل أحد المشاكل الاساسية التي تجابه التنمية الاقتصادية في هذه الدول ، ونعني بذلك مشكل التمويل . ان حل هذا المشكل على المستوى العربي يمكن ان يؤدي الى تحرير الاقتصاد المعني من قيود التمويل الخارجي من ناحية ، وان السوق العربية يمكن ان تشكل من ناحية اخرى مصرا للمنتجات تلك الدولة وخاصة المنتجات الصناعية التي تزيد عن طاقات السوق المحلية .

أخيرا فانه قد حان الوقت للتحدث عن النقطة الثالثة والخاصة بشكل اندماج الاقتصادي .

3 - شكل الاندماج الاقتصادي

يمكن أن نميز بين أشكال الاندماج الاقتصادي عدة أشكال نذكر من بينها :
الاندماج الكلي والاندماج الجزئي ، والاندماج الأفقي والاندماج الرأسي .

1.3 - الاندماج الجزئي :

ان مثل هذا الاندماج يفترض الاتفاق الأدنى حول الاستراتيجية التي
يجب اتباعها في قطاع واحد أو في فرع واحد من قطاع . مثال : الاندماج
الصناعي أو الاندماج في فرع صناعات الحديد والصلب . ويمكن للاندماج الجزئي
أن يأخذ شكلان :

1.3.1 - اندماج جزئي أفقي

هذا الاندماج يكون في مستوى محيط التداول ويتعلق هذا النوع من الاندماج
بتقنين وتنظيم تبادل منتج واحد أو عدة منتجات بين مختلف الدول المشاركة
في التكتل الاقتصادي .

1.3.2 - اندماج جزئي رأسي

هذا الاندماج يكون في محيط الإنتاج . ان هذا النوع من الاندماج يفترض اتفاقاً
أدنى حول استراتيجية الإنتاج في قطاع واحد أو في فرع واحد من الإنتاج . في هذا المجال
يمكن تحليل إمكانية الاندماج الصناعي العمودي أو الاندماج العمودي في مستوى فرع
صناعات الحديد والصلب أو الصناعات البتروكيمياوية أو صناعة تكرير النفط
مثلاً .

2.3 - الاندماج الكلي : يفترض هذا الشكل الاتفاق الكامل حول استراتيجية

التنمية الاقتصادية ويكون هذا الشكل من الاندماج إما أفقياً أو رأسياً .

1.2.3 - الاندماج الكلي الأفقي : ويتعلق فقط بمحيط التداول ويمكن تحقيق

ذلك بالتوصل الى سياسة تبادل مشتركة بين مختلف الدول المساهمة فـي التكتل الاقتصادي .

2.2.3 - الاندماج الكلي الرأسي : هذا الشكل من الاندماج هو الشكل الأكثر تقدماً وهو يتم في مستوى محيط الانتاج . انه يتطلب تجانساً في الانظمة الاقتصادية والاجتماعية لمختلف الدول المشاركة في التكتل .

4 - معايير الاختيار :

ان الهدف المتوخى على المدى البعيد هو التوصل الى الاندماج الكلي بين مختلف الدول العربية وللتوصل الى مثل هذا الهدف ، فاننا سنحاول عرض نماذج اندماج جزئي أولاً ثم كلي بعد ذلك . ان هذا الهدف يتطلب كما نعلم معرفة كاملة لمختلف هياكل اقتصاديات الدول العربية (22 دولة بما في ذلك الجمهورية العربية الصحراوية) وتعذر ذلك في الوقت الحاضر نظراً للعدد المحدود من الباحثين المكلفين بالدراسة يطرح مشكلة اختيار بعض الدول لتكون موضوعاً للبحث . ان هذه المشكلة لمطروحة تأخذ مظهرين :

- اختيار الدولة محل الدراسة

- اختيار القطاع أو الفرع .

ان طرح مشكلة الاختيار يتطلب التعرف على معايير للاختيار وفي هذا الخصوص يمكن ان نشير الى عدد من المعايير :

أ - معايير ذات طبيعة ذاتية أو سياسية . في هذا الصدد يمكن ان نميز بين الدول المسماة بتقدمية والدول المحافظة وبالتالي يمكن القول بامكانية حدوث عطية اندماج اقتصادي بين الجمهورية العراقية والجمهورية الجزائرية ب - معايير ذات طبيعة موضوعية يتعلق الامر في هذا الصدد بموضوع التكامل الاقتصادي بين ثروات بعض الدول العربية كما يتعلق بالاتصال الجغرافي لمختلف الدول المشتركة بالتكتل .

طبقا لهذا المعيار يمكن تصور نكتل اقتصادي أو اندماج اقتصادي بين عدة مجموعات من الدول : تتوفر فيها تلك الخصائص . هذه المجموعات يمكن ان تكون كالتالي

- 1 - المجموعة الاولى ويمكن ان تشكل من : جمهورية مصر العربية جمهورية السودان الجماهيرية العربية الليبية .

- 2 - المجموعة الثانية : بين دول لمشرق العربي : الجمهورية العربية السورية الجمهورية اللبنانية الجمهورية العراقية فلسطين .

- 3 - المجموعة الثالثة : يمكن ان تتكون من دول المغرب العربي : الجمهورية الجزائرية / المغرب / تونس وموريتانيا .

- 4 - المجموعة الرابعة : يمكن ان تشكل من دول الخليج والتي يمكن ان تجمع المطبقة العربية السعودية - الامارات العربية المتحدة - الكويت والامارات الاخرى ولكن يمكن ان نلاحظ بهذا التقسيم انه لو امكن توفر معيار الاتصال الجغرافي فان معيار التكامل بالثروات الاقتصادية لا يتوفر في جميع الحالات ان معيار التكامل من ناحية الثروات الاقتصادية يمكن ان نلاحظه بسهولة فيما يخص المجموعة الاولى هذا التكامل يأخذ عدة مظاهر :

- 1 - ان جمهورية مصر العربية التي تعاني من زيادة في السكان يمكن ان تكمل كلا من جمهورية السودان والجماهيرية الليبية .

- 2 - ان جمهورية السودان التي تمتلك اراضي شاسعة صالحة للزراعة يمكن ان تكمل

- 3 - هناك عاملا هاما من عوامل هذا التكامل : الا وهو وجود النفط وعوائد النفط .

- 3 - هناك عاملا هاما من عوامل هذا التكامل : الا وهو وجود النفط وعوائد النفط .

- 3 - هناك عاملا هاما من عوامل هذا التكامل : الا وهو وجود النفط وعوائد النفط .

- 3 - هناك عاملا هاما من عوامل هذا التكامل : الا وهو وجود النفط وعوائد النفط .

الا مكانيات المالية اللازمة للاستثمارات "

بعد ذلك نود ان نشير الى / فكرة اقامة مجموعات كهذه لا يوافق عليها كل الاقتصاديين اللذين يقدمون لها عددا من الانتقادات أهمها :

- 1 - مهما كان التقسيم المعمول به فانه لا يخلو من انتقار

2 - ان تشكيل مجموعات على الشكل السالف يمكن أن يعمق ويزيد من الخصائص الذاتية لكل مجموعة وهذا يطرح بالتالي مشكلة أمام اندماج العربي الكلي. أمام هذه الانتقادات فان الطرح المعتمد على طريقة التحليل القطاعية بدءاً يأخذ مكانه في الابحاث المتعلقة بالاندماج الاقتصادي . حسب هذا الطرح الاخير يجب تحليل الدور الذي يمكن أن يلعبه قطاع معين أو صناعة معينة في عملية الاندماج الاقتصادي يظهر لأول وهلة أن هذا الطرح القطاعي غير منطقي لان الاندماج الاقتصادي بمفهومه العملي هو أصلاً اندماج بين مختلف القطاعات مع العلم بأننا يمكن ان نتحرى امكانية اندماج قطاع ما أو صناعة ما سواء في مستوى المنبع أو في المصب على الصعيد الاقليمي أي الصعيد العربي لهذا فاننا نقترح دراسة القطاع الصناعي وامكانية اندماجه .

ان اختيار القطاع الصناعي يمكن ان يجد عدداً من المبررات أو الاسباب .
1 - السبب الاول هو الديناميكية الذاتية او الخاصة التي يتمتع بها القطاع الصناعي : وخاصة ان معدلات الانتاجية كانت وستبقى - اعلى في القطاع الصناعي عنه في القطاع الزراعي .

2 - الصفات الادماجية الذاتية للقطاع الصناعي .

3 - السبب الثالث يتعلق بالاهمية التي تعطى لها مختلف خطط التنمية الاقتصادية العربية للقطاع الصناعي . فعلى سبيل المثال :

تخصص الخطة الرباعية الجزائرية الثانية 1974 - 1977 (43 %) من

استثماراتها الى القطاع الصناعي .

- تخصص الخطة الرباعية 1976 - 1980 في مصر (26 %) من استثماراتها الى القطاع الصناعي .

- قرابة 50 % من الاستثمارات العراقية تخصص الى القطاع الصناعي .

- تخصص الخطة الليبية 1976 - 1980 قرابة 33 % من استثماراتها الى التنمية الصناعية .

هذه الاهمية التي أولتها خطط التنمية العربية الى القطاع الصناعي هي التي تدفعنا لاختيار هذا القطاع وتفضيله عن بقية القطاعات .

ولكن عدد الباحثين القليل يجعلنا مرغمين بتحليل القطاع في دولة ما ثم الانتقال الى تحليل نفس القطاع في الدول الاخرى . ولهذا سوف نبدأ بتحليل القطاع الصناعي في مصر والقطاع الصناعي في العراق . علماً بأن المجال يبقى مفتوحاً لالتحاق باحثين آخرين لتحليل نفس القطاع في بقية الدول العربية .
ان الهدف المنشود من هذه الدراسة هو :

- 1- تحليل بنية او هيكل القطاع الصناعي .
 - 2- تحليل درجة اندماج أهم فروع الصناعة وذلك على ثلاثة مستويات :
 - درجة اندماج هذه الصناعات في الاقتصاد الوطني
 - درجة اندماج هذه الصناعات في الاقتصاد العالمي
 - درجة اندماج هذه الصناعات في الاقتصاد العربي
- ان هذه الطريقة في البحث تتيح لنا معرفة الاتجاه او المسار الذي تتبعه عملية التنمية الصناعية في الدول العربية . وسوف تساعدنا على معرفة ما اذا كانت عملية التنمية الصناعية تتطور في اتجاه اندماجي على مستوى الاقتصاد الوطني والقومي " العربي " أم أن تطورها يتبع مساراً آخر : مسار الاندماج المتزايد في السوق العالمية الرأسمالية .
- وبناء على ذلك فان خطة العمل ستكون على النحو التالي :

خطة العمل

البنى الصناعية ودرجة اندماجها

=====

مقدمة: اصول ظاهرة التخلف الاقتصادي : انحلال البنى الصناعية الداخلية
والاندماج في السوق العالمي الرأسمالي .
القسم الاول :

البنى الصناعية وتطورها

اهمية القطاع الصناعي : مساهمة الانتاج الصناعي في تكوين الناتج المحلي الاجمالي
القطاعات الاساسية في الصناعة
مساهمة كل من هذه في تكوين الناتج المحلي الاجمالي الصناعي
الاستثمارات الصناعية وبنيتها .
أحسب نوع الصناعة
ب توزيع هذه الاستثمارات بين القطاع العام والخاص
القسم الثاني :

درجة اندماج القطاع الصناعي في الاقتصاد الوطني

أ على مستوى المنبع: المدخلات

- طبيعة هذه المدخلات

- أصول هذه المدخلات

1 داخلية

2 خارجية

- التكنولوجيا المستعملة وآثارها على العمالة وتوزيع الدخل الصناعي

ب على مستوى المصب: المخرجات.

- بنية السلع المنتجة

- طبيعة هذه السلع

- ماهي طبيعة الطلب الذي تلبه هذه السلع

1 طلب خارجي

2 طلب داخلي . وما هي بنيتها التطبيقية

- وجود او عدم وجود جداول التشابك الصناعي وتحليلها

القسم الثالث:

درجة اندماج الصناعة في الاقتصاد العالمي الرأسمالي

في مستوى المنبع: المدخلات من اصل أجنبي

- طبيعة هذه المدخلات

أ سلع انتاجية

ب سلع وسيطة

ج التكنولوجيا . طرق تحقيق الناتج

د الموارد الأولية من اصل أجنبي

في مستوى المصب: المخرجات: الناتج

- السلع الصناعية المصدرة

- أهمية هذه السلع بالنسبة للإنتاج الوطني

- طبيعة هذه السلع أ منتجات نهائية

ب منتجات نصف نهائية

- إلى أي سوق توجهت هذه المنتجات وما هي طبيعة تلك السوق

القسم الرابع:

درجة اندماج الصناعة في الاقتصاد العربي

في مستوى المنبع: المدخلات من أصل عربي

- المواد الأولية

- رأس المال

- العمل

في مستوى المصب:

المخرجات الموجهة إلى السوق العربية

- طبيعة هذه المخرجات "المنتجات"
- بنية هذه المخرجات
- أهمية هذه المنتجات.
- وجود أو عدم وجود مؤسسات مشتركة
- أهميتها .
- دور هذه المؤسسات في اندماج العربي

استنتاج : من المفترض أن يحاول الاستنتاج الاجابه على ثلاث أنواع من الأسئلة

بعد تحليل تطور الصنعه . . . ما هي توجهات تطورها .

1- هل أدى هذا التطور الى اندماج متزايد فى الاقتصاد الوطنى .

2- أم أدى هذا التطور الى اندماج متزايد فى الاقتصاد العربى

3- أو على العكس أن تطور البنى الصناعيه قد أدى الى اندماج متزايد فى السوق

العالميه الرأسماليه

مقدمة حول أصول ظاهرة التخلف الاقتصادي

انحلال البنى الصناعية الداخلية والاندماج في السوق العالمي الرأسمالي

1 - المكانة الحالية للصناعة في الدول العربية

1 - 1 - طبيعة الهياكل الانتاجية في العالم العربي

1 - 2 - خصائص الهياكل الصناعية في العالم العربي

2 - الاسباب التي أوجدت الشكل الحالي للهياكل الصناعية في العالم العربي

2 - 1 - أصول التخلف الاقتصادي والاجتماعي

2 - 2 - معايير بداية التخلف

2 - 3 - علاقة التصالات الخارجية بالتخلف

2 - 4 - بعض الافتراضات المفسرة للإثار السلبية للاتصالات الخارجية

2 - 5 - التطور التاريخي للتخلف

3 - سياسات التنمية الصناعية التي اتبعت حتى الان في العالم العربي

3 - 1 - استراتيجيات احلال الواردات ، مضمونها ونتائجها

3 - 2 - استراتيجية التصنيع من أجل التصدير مضمونها ونتائجها

4 - استنتاج

مقدمة

يمثل هذا البحث مدخلا لدراسة أكثر شمولاً عن "امكانيات استراتيجية اقتصادية اقتصادية عربية مشتركة" مثل تلك الدراسة تستلزم تحليلاً موسعاً (يشمل جميع الدول العربية)¹ وعميقاً (يتناول جميع النشاطات والمظاهر الاقتصادية والسياسات المتبعة في كل دولة)² وجامعاً بحيث يمكن بعد توفر الهياكل والتحليل المختلفة أن تصل الدراسة الى تصور كامل للحكم على امكانيات استراتيجية اقتصادية مشتركة

ويختص هذا البحث بدراسة وتحليل الهيكل الصناعي ودرجة تكامله في كل من مصر والعراق³ . وفي الواقع ، فإن الدول العربية في مجموعها تتسم بخصائص هيكلية متشابهة الى حد ما نتيجة انتمائها الى دول العالم الثالث : وما يتبع ذلك من اتسام هذه الدول بخصائص التخلف الاقتصادي والاجتماعي بشكل عام .

وقبل أن نتعرض بالتفصيل لدراسة الهيكل الصناعي في مصر والعراق نرى من المستحسن أن نعرض صورة عامة للمكانة العالية للصناعة في الدول العربية ثم مناقشة الاسباب العامة التي أوجدت الشكل الحالي للهيكل الصناعية في العالم العربي .

"1" - الاقطار العربية الاعضاء في جامعة الدول العربية هي : الاردن - الامارات تونس - الجزائر - السعودية - السودان - سوريا - الصومال - العراق البحرين - عمان - فلسطين - قطر - الكويت - لبنان - ليبيا - مصر - المغرب موريتانيا - اليمن العربية - اليمن الشعبية . ويضاف لهذه الدول الجمهورية العربية الصحراوية .

"2" - يشمل ذلك وجوب دراسة استراتيجيات التنمية المطبقة بالتخطيط الهياكل الانتاجية المختلفة ودرجة التكامل الداخلي والخارجي الخ .

"3" - اختيار القطرين فرضته بالاضافة الى المعايير الموضوعية المشار اليها في منهجية هذه الدراسة قلة عدد الباحثين المنوط بهم القيام بهذه الدراسة "باحثين اثنين" .

* من حيث أهمية النشاط الأولي في الناتج المحلي الاجمالي .

بالاستعانة بالجدول رقم (1) التالي يمكن تحديد أهمية الأنشطة
الأولية الزراعيه والاستخراجيه في اجمالي الناتج المحلي في جميع الدول
العربيه .

جدول رقم (1)

التوزيع النسبي للناتج المحلي الاجمالي بتكلفة عوامل الانتاج في الدول
العربيه .

التوزيع النسبي للنتاج المحلي الاجمالي بتكلفة عوامل الانتاج
في الدول العربية سنة 1972

الاجمال	قطاعات الخدمات			قطاعات النقل			قطاعات التجارة			قطاعات الصناعة			الدولة
	الخدمات	خدمات اخرى	الخدمات المرافقة المانحة والحوافز	السكان	الاقتصاد	القطاعات المواصلات	النقل	التجارة	الصناعة والعمالة	الكهرباء والماء	التشييد	الصناعة والتحويلية	الزراعة
100	35ر7	10ر6	18ر3	6ر8	28ر6	8ر1	20ر4	35ر8	1ر4	4ر3	11ر2	42ر4	18ر9
100	13ر8	2ر1	9ر0	2ر7	10ر5	2ر0	8ر5	75ر7	1ر7	2ر3	28ر3	11ر0	1ر0
100	32ر9	12ر6	13ر9	6ر4	20ر9	6ر6	14ر3	48ر6	1ر8	7ر1	6ر2	14ر0	22ر5
100	24ر0	13ر3	10ر7	—	26ر8	3ر6	23ر2	49ر1	1ر5	7ر3	16ر7	6ر0	9ر6
100	11ر9	9ر4	14ر3	2ر5	9ر0	5ر2	3ر8	79ر1	2ر8	4ر5	65ر0	7ر7	2ر8
100	17ر2	1ر7	11ر8	1ر2	30ر5	7ر9	22ر6	52ر3	2ر6	4ر0	5ر0	18ر0	37ر5
100	24ر6	6ر1	10ر3	6ر7	24ر7	7ر5	17ر2	50ر8	—	3ر9	26ر5	10ر7	28ر9
100	21ر4	6ر9	10ر3	4ر2	15ر7	5ر7	10ر0	62ر9	1ر3	3ر4	59ر1	0ر1	21ر0
100	10ر2	1ر6	7ر0	1ر6	4ر6	1ر3	3ر3	85ر9	3ر6	2ر7	63ر5	2ر7	10ر8
100	15ر5	11ر8	7ر4	3ر7	11ر7	2ر8	8ر9	72ر8	—	4ر5	2ر0	13ر8	0ر3
100	26ر6	10ر5	8ر4	8ر7	42ر5	7ر5	25ر0	30ر8	0ر5	10ر4	52ر8	2ر1	10ر5
100	20ر4	7ر7	0ر5	4ر3	11ر2	5ر7	5ر5	68ر3	1ر7	4ر1	2ر1	22ر1	2ر5
100	28ر3	23ر6	0ر5	4ر2	14ر2	5ر1	9ر1	57ر5	2ر8	4ر8	4ر9	11ر9	29ر6
100	14ر8	2ر3	6ر5	3ر0	34ر4	15ر4	19ر0	50ر8	—	6ر2	4ر9	4ر9	59ر7
100	11ر8	—	—	—	17ر5	2ر9	14ر6	70ر8	—	—	—	—	—
100	27ر3	—	—	—	25ر8	7ر0	18ر8	47ر0	1ر6	5ر0	16ر2	0ر1	24ر1

المصدر : مؤتمر التنمية الصناعية الرابع للدول العربية " دراسة أساسية " بغداد ، 1976
ص 3

من الجدول السابق نلاحظ أهمية الأنشطة الأولية الزراعية والاستخراجية في إجمالي الناتج المحلي في جميع الدول العربية إذ يتراوح التوزيع النسبي لهذه الأنشطة ما بين (5ر12 ٪) في لبنان و (8ر67 ٪) في السعودية . أما من حيث أهمية النشاط الأولي في كل دولة على حده (ما بين زراعي أو استخراجي أو زراعي استخراجي) فإنه يمكن تقسيم الدول العربية الى ثلاث مجموعات "1" :

أ - مجموعة الدول ذات القاعدة الانتاجية الزراعية وهي الاردن وتونس والسودان وسوريا والصومال ومصر والمغرب واليمن العربية واليمن الشعبية . حيث يسيطر النشاط الزراعي. وتتراوح الأهمية النسبية للناتج الزراعي في هذه المجموعة بين 9ر18 ٪ (الاردن) و 7ر59 ٪ (اليمن العربية) .

ب - مجموعة الدول ذات القاعدة الانتاجية الاستخراجية وتضم البحرين والسعودية وقطر والامارات العربية وعمان والكويت وليبيا . وتتراوح الأهمية النسبية لقطاع الصناعة الاستخراجية في الناتج المحلي الإجمالي لهذه الدول بين 3ر28 ٪ البحرين و 5ر65 ٪ (السعودية) .

ج - مجموعة الدول ذات القاعدة الانتاجية الاستخراجية الزراعية وتضم الجزائر والعراق وموريتانيا وتتراوح الأهمية النسبية لقطاع الصناعة الاستخراجية في هذه الدول بين 7ر16 ٪ (الجزائر) ، 42 ٪ (موريتانيا) ، في حين تتراوح الأهمية النسبية للقطاع الزراعي بين 6ر9 ٪ (الجزائر) و 1ر30 ٪ (موريتانيا) .

(1) مركز التنمية الصناعية بالمصدر السابق ص 1 - 2

من حيث تركيز أغلب الانتاج الصناعي العربي في عدة دول عربية فقط .

بالاضافة الى ضعف الانتاج الصناعي بصفة عامة في الدول العربية ، فان الجدول رقم

(2) التالي يوضح أيضا تركيز أغلب هذا الانتاج في ثلاث دول فقط :

جدول رقم (2)

الانتاج والناثج الصناعيين في عدد من الدول العربية عام 1971

القيمة بالمليون دولار

الدولة	الانتاج		الناثج	
	قيمته	%	قيمته	%
جمهورية مصر العربية	3193ر0	33ر8	1375ر3	39ر8
البحرين	1515ر4	16ر0	391ر6	11ر3
العراق	585ر2	6ر2	378ر0	10ر9
الجزائر	1532ر7	16ر2	264ر4	7ر7
لبنان	519ر1	5ر5	225ر5	6ر6
سوريا	613ر0	6ر5	215ر8	6ر3
السودان	386ر1	4ر1	151ر6	4ر4
تونس	521ر2	5ر5	124ر6	3ر7
السمودية	267ر8	2ر8	120ر5	3ر5
ليبيا	98ر0	1ر0	56ر6	1ر7
الأردن	83ر1	0ر9	54ر0	1ر6
اليمن الديموقراطية	100ر5	1ر1	73ر3	2ر1
موريتانيا	7ر6	0ر1	4ر2	0ر1
الموطل	28ر7	0ر3	10ر2	0ر3
الاجمالي	9451ر4	%100	3452ر2	%100

(1) عام 1972 ومصدرها البيانات القطرية .

المصدر : دكتور ابراهيم سعد الدين "التصنيع والتنمية في الوطن العربي" ص 10
في مؤتمر التنمية الصناعية الرابع للدول العربية ، مصدر سابق ص 8

ميكال الصناعة التحويلية في الدول العربية
عام 1972

جدول رقم (3)

الدولة	استهلاكه	وسيطه	استثماريه	الاجمالي
الأردن	50ر5	25ر2	24ر3	100
البحرين	13ر0	84ر1	2ر5	100
تونس	59ر9	26ر0	14ر0	100
الجزائر	56ر3	9ر4	34ر3	100
السعودية	49ر5	15ر4	35ر1	100
السودان	81ر7	18ر3	—	100
سوريا	79ر0	10ر7	10ر3	100
الصومال	95ر7	3ر9	1ر4	100
العراق	64ر3	16ر1	19ر6	100
الكويت	17ر6	75ر9	6ر5	100
لبنان	71ر6	13ر4	15ر0	100
ليبيا	65ر9	23ر4	10ر7	100
مصر	75ر2	16ر2	8ر8	100
المغرب	69ر1	15ر4	15ر5	100
موريتانيا	92ر1	7ر9	—	100
اليمن العربي	71ر8	1ر3	26ر9	100
اليمن الشعبيه	15ر2	83ر9	0ر9	100

المصدر : مؤتمرات التنمية الصناعيه الرابع للدول العربيه (دراسة أساسيه)

ففيما عدا البحرين والكويت واليمن الشعبية (حيث تلعب صناعة التكرير الدور الأساسي في قطاع الصناعة التحويلية) ، فإن الصناعة الاستهلاكية لا تقل عن 50 ٪ من مجمل هيكل الصناعة التحويلية في جميع الدول العربية إلا أخرى وتصل هذه النسبة في الصومال إلى 95,7 ٪ .

وبصورة عامة ولمقارنة مكانة الصناعات الاستهلاكية بالنسبة لجمالي الناتج الصناعي في الدول العربية من جهة وبذلك لمكانة في الدول النامية الأخرى والدول المتقدمة والدول الاشتراكية من جهة أخرى ، فإنه سيتضح أن "مساهمة الصناعات الاستهلاكية تبلغ 61 ٪ من إجمالي الناتج الصناعي العربي مقابل 59,3 ٪ ، 31 ٪ ، 30 ٪ في الدول النامية غير العربية والدول المتقدمة والدول الاشتراكية على الترتيب" ⁽¹⁾ وعلى كل ومن حيث مدى الاهتمام النسبي بالسلع الاستهلاكية بالمقارنة بالسلع الوسيطة والانتاجية في هيكل الصناعة التحويلية للدول العربية في أوائل السبعينيات وطبقا للجدول السابق فإنه يمكن تصنيف ثلاث مجموعات :

— دول رجحت فيها كفة السلع الاستهلاكية

وهي تونس والسودان ، سوريا ، الصومال ، العراق ، لبنان ، ليبيا ، مصر ، المغرب ، موريتانيا ، اليمن العربية ، حيث تتراوح نسبة السلع الاستهلاكية في هذه الدول ما بين 59,9 ٪ (تونس) ، 95,7 ٪ (الصومال) .

— دول تعادلت فيها كفة السلع الاستهلاكية مع السلع الوسيطة والاستثمارية

وهي الأردن ، الجزائر ، السعودية ، حيث تتراوح نسبة السلع الاستهلاكية في هذه الدول ما بين 49,5 ٪ (السعودية) ، 56,3 ٪ (الجزائر)

— دول رجحت فيها كفة السلع الوسيطة والاستثمارية

وهي البحرين ، الكويت ، اليمن الشعبية ، حيث تتراوح نسبة السلع الوسيطة

(1) مركز التنمية بالمصدر السابق ص 6

والاستثمارية في هذه الدول ما بين 82ر4 ٪ (الكويت) ، 86ر6 ٪ (البحرين)
وينبغي الإشارة إلى أن صناعة النفط تلعب فيها دورا نسبيا كبيرا .
ج - التوزيع الجغرافي للصناعة التحويلية بين الدول العربية :

سبق أن توصلنا إلى تركيز الانتاج الصناعي في عدد محدود من الدول
العربية فإذا انتقلنا إلى تحديد توزيع الصناعة التحويلية بين تلك
الدول فإننا سنلاحظ أيضا أن الجزء الأكبر من تلك الصناعة يتركز في
عدد محدود من الدول العربية حيث " تبلغ نسبة انتاج مصر من مجموع
انتاج الصناعة التحويلية لثلاث عشر دولة عربية (نفس الدول الواردة في
الجدول رقم 2) نحو 37 ٪ وتتركز في مصر والجزائر والمغرب ، نحو
73 ٪ من مجمل الانتاج في الدول المذكورة . ويزيد نصيب ست دول منها
(وهي مصر والمغرب والعراق والجزائر ولبنان وسورية) عن 82 ٪ من
النتاج المحلي الاجمالي في هذه الدول وذلك في عام 1971 " (1)
فإذا انتقلنا إلى محاولة التعرف على التوزيع الجغرافي لنتاج فروع الصناعة
التحويلية بين بعض الدول العربية عام 1969 فس نجد ها على الشكل
التالي (2) :

(1) دكتور ابراهيم سعد الدين ، التصنيع والتنمية في الوطن العربي دراسة

مقدمة لندوة التنسيق الصناعي العربي (الاسكندرية 22 / 26 يونيو 1976

ص 10 . في مركز التنمية بالمصدر السابق ص 7 .

(2) انظر دكتور عرفان شافعي ، الصناعة التحويلية في الوطن العربي تقييم واقعها

واهدافها ، مجلة العلوم الاجتماعية ، العدد الاول - السنة السادسة

الكويت ابريل 1978 ص 7 - 37 .

ملحوظة : للتدليل على فروع الصناعة التحويلية فقد استخدم الارقام من 31 إلى 39

من التصنيف الدولي الموحد للأنشطة الاقتصادية (ISIC) .

— صناعة الموارد الغذائية والمشروبات والتبغ : يتركز معظم الناتج فيها (65ر5 %)

على التوالي في كل من المغرب 28 % ومصر 17 % والجزائر 10ر8 % وتونس 9ر7 % .

— صناعات الفزل والفسيج والملابس والجلود : ويتركز معظم الناتج فيها (72ر7 %)

على التوالي في كل من مصر 39 ر5 % وسوريا 12ر6 % والجزائر 12ر4 % والمغرب 8ر2 % .

— صناعة الورق ومنتجات الورق والطباعة والنشر : ويتركز معظم الناتج فيها

(92ر2 %) على التوالي في كل من مصر 43ر5 % والمغرب 24ر3 % وتونس 10ر3 % والعراق 8ر1 % .

— صناعة الكيماويات والمنتجات الكيماوية ومنتجات البترول والفحم والمطاط

والبلاستيك : ويتركز معظم الناتج فيها (87ر1 %) على التوالي في كل من مصر 26 % والكويت 20 ر7 % والمغرب 18ر2 % والعراق 15ر2 % والجزائر 7 % .

— صناعة منتجات الخامات المعدنية غير المعدنية عدا منتجات البترول والفحم

ويتركز معظم الناتج فيها 78 ر6 % على التوالي في كل من : مصر 18ر5 % الجزائر 16ر9 % ولبنان 16ر2 % والعراق 14ر8 % والمغرب 12ر5 % .

— الصناعات المعدنية الأساسية : ويتركز معظم الناتج فيها 95 % في كل من

مصر 76ر8 % ثم تونس 18ر2 % .

صناعة المنتجات المعدنية والماكينات والمعدات : ويتركز معظم الناتج فيها

74ر6 % في كل من الجزائر 27ر5 % ومصر 23ر2 % والمغرب 16ر3 % لبنان 7ر3 % .

— صناعات تحويلية أخرى (غير كاملة التصفيف) :

ويتركز معظم الناتج 95ر8 % في مصر 55ر4 % لبنان 40ر4 % .

1 - 2 خصائص الهياكل الصناعية في العالم العربي :

نستطيع أن نستخلص بإيجاز خصائص الهياكل الصناعية في العالم العربي في عدة نقاط :

أ - أن الصناعة تحتل مكانة ثانوية في مجمل الاقتصادات العربية وتحتل الأنشطة الأولية الزراعية والاستخراجية النصيب الأكبر في إجمالي الناتج المحلي في جميع الدول العربية .

ب - بالإضافة إلى المكانة الثانوية للصناعة في تكوين الناتج المحلي فإن الهيكل الصناعي يتسم بسيطرة الصناعات الاستهلاكية والخفيفة بالنسبة للصناعات الانتاجية الوسيطة والاستثمارية .

ج - إن هذه الصناعات الاستهلاكية تتركز في عدد محدود من الدول العربية . وبالإمكان تلمس هذه الخصائص وآثارها في عدة مظاهر * - كنتيجة لضعف مكانة الصناعة في الاقتصاد القومي واختلال الأنشطة الأولية الزراعية الاستخراجية (للنصيب الأكبر من إجمالي الناتج المحلي في الدول العربية، فإن قوة العمل تتجه إلى التركيز في هذه الأنشطة الأخيرة . ونظرا للزيادة السكانية المظردة فإن هذه القطاعات الزراعية تعاني من مشكل العمالة الزائدة ويظهر الجدول رقم 4 أن نسبة المشتغلين في القطاع الزراعي إلى إجمالي المشتغلين في الاقتصاد القومي في مجموعة تزيد كثيرا عن مساهمة القطاع الزراعي في الناتج المحلي الإجمالي .

جدول رقم (4)

نسبة الناتج الزراعي الى اجمالي الناتج المحلي
مقارنا بنسبة المشتغلين في القطاع الى اجمالي المشتغلين

الدولة	السنة	نسبة الناتج الزراعي الى الناتج المحلي اجمالي	نسبة عدد المشتغلين في قطاع الزراعة الى اجمالي عدد المشتغلين
الاردن	1968	16ر3	35ر5
تونس	1968	19ر3	41ر0
الجزائر	1968	16ر3	50ر4
السعودية	1968	6ر2	46ر2
السودان	1968	38ر2	85ر8
سوريا	1968	23ر0	61ر5
العراق	1972	21ر0	55ر5
الكويت	1972	0ر3	3ر3
لبنان	1970	10ر5	18ر9
ليبيا	1972	2ر5	30ر2
مصر	1972	29ر6	47ر2
المغرب	1968	31ر0	66ر8
اليمن الشعبية	1968	33ر0	9ر4

المصدر : مؤتمر التنمية الصناعية الرابع الصادر السابق من 4

نلاحظ على سبيل المثال أن الاهمة النسبة للقطاع الزراعي في الناتج المحلي في ليبيا سنة 1972 بلغت 2ر5 ٪ بينما نسبة المشتغلين في قطاع

الزراعة الى اجمالي العمالة بلغت 30ر2 ٪ وبلغت هذه النسبة الاخيرة في السودان سنة 1968 نحو 86 ٪ بينما مساهمة قطاع الزراعة في الناتج المحلي الاجمالي السوداني في نفس العام كانت نحو 38 ٪ .

ان ذلك يعني ليس فقط انخفاض الانتاجية الزراعية وانتشار البطالة بين العمال الزراعيين وانخفاض مستويات دخولهم ولكن ايضا أن سياسات التصنيع التي طبقت لم تمكن من احداث تغييرات هيكلية بحيث يمكن أن تستوعب الصناعة فائض العمل الزراعي .

* المظهر الثاني الذي يؤكد استمرارية احتفاظ الدول العربية بسيطرة الانشطة الاستخراجية الزراعية يمكن أن نتلمسه من خلال التعرف على هيكل صادرات الدول العربية كما يظهر الجدول رقم 5 .

جدول رقم (5)

*
التكوين السلفي لصادرات الدول العربية عام 1972 (بالمليون دولار)

الاهمية النسبية لصادرات الصناعة	الاهمية النسبية لصادرات الزراعة	الاهمية النسبية لصادرات الصناعة والزراعة	الاهمية النسبية لصادرات الصناعة والزراعة	الاهمية النسبية لصادرات الصناعة والزراعة	الاهمية النسبية لصادرات الصناعة والزراعة	الاهمية النسبية لصادرات الصناعة والزراعة
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)
الاهمية النسبية لصادرات الصناعة	الاهمية النسبية لصادرات الزراعة	الاهمية النسبية لصادرات الصناعة والزراعة	الاهمية النسبية لصادرات الصناعة والزراعة	الاهمية النسبية لصادرات الصناعة والزراعة	الاهمية النسبية لصادرات الصناعة والزراعة	الاهمية النسبية لصادرات الصناعة والزراعة
15 ٪	85 ٪	2523	14 312	12863	1449	16835

المصدر : الاتجاهات الرئيسية للصادرات والواردات الصناعية في البلاد العربية - مركز التنمية الصناعية للدول العربية - اكتوبر 1976 ص 24

(*) البيانات والجدول تشمل 14 دولة عربية هي : الاردن - تونس - الجزائر - السعودية - السودان - سوريا - الصومال - العراق - الكويت - لبنان - ليبيا - مصر - المغرب - اليمن الديمقراطية .

ان الجدول السابق يغني عن تأكيد مسبق وان توصلنا اليه من نتائج وخاصة اذا أخذنا بهين الاعتبار البنية الصناعية التي سبق شرحها ونعني بذلك سيطرة الصناعات الاستهلاكية على الصناعة التحويلية وتركز هذه الصناعات في عدد محدود من الدول . . . الخ . . . ان نتائج الجدول السابق يمكن أن تكتمل اذا أضفنا اليها بيانات التكوين السلمي لواردات العالم العربي في نفس العام حيث بلغت الأهمية النسبية لواردات المنتجات الصناعية للدول العربية 85 % في حين بلغت الأهمية النسبية لواردات هذه الدول من المنتجات الأولية 15 % (المنتجات الزراعية 12ر5 % والمنجمية 2ر5)¹

* يتمثل المظهر الثالث في تضخم قطاعات الخدمات بحيث يبدو من الجدول رقم (1) المبين سابقا أن نسبة مساهمة هذا القطاع (توزيع وخدمات) في تكوين الناتج المحلي الاجمالي سنة 1972 قد بلغت حوالي 69 % في لبنان . وبصورة عامة فان هذه النسبة لا تقل في أي دولة عربية عن 20 % (باستثناء عمان حيث تبلغ 14ر6 % وذلك نتيجة لسيطرة قطاع الصناعة الاستخراجية والذي بلغت نسبته في تكوين الناتج المحلي 59ر1 %) .
ومما تجدر الاشارة اليه أن معالجة ظاهرة تضخم قطاع الخدمات في الدول المتخلفة تختلف جذريا عن مثيلتها في الدول المتقدمة الصناعية . ان تضخم قطاعات الخدمات هذه الأخيرة يعكس تطورا اقتصاديا يتمثل في انتقال الايدي العاملة في مرحلة أولى من الزراعة الى الصناعة ثم توجه اليد العاملة من القطاعين الاوليين الى قطاع الخدمات الذي يحتل مكانة هامة في الحياة الاقتصادية . كذلك فان الانخفاض النسبي لأهمية القطاع الاول والثاني بالنسبة للقطاع الثالث لا يعني انخفاض في الانتاج الفلاحي أو الصناعي بل بالعكس فان هذا الانتاج في ارتفاع مستمر بسبب ارتفاع الانتاجية .
والا مريختلف جذريا في حالة الدول العربية : ذلك أن نمو قطاع الخدمات يمثل نوعا من الخلل في الجهاز الانتاجي .

(1) دكتور الفونس عزيز . تحليل التجارة الحرة للدول العربية . دراسة مقدمة لمركز التنمية الصناعية للدول العربية . 1976

ويرجع ذلك بصفة أساسية الى أن قطاعات الخدمات يمكنها أن تستقطب الايدي العاملة عند مستوى منخفض من الانتاجية . ويكون من الطبيعي أن تنتقل الايدي العاملة الغاطلة في الريف والتي لم تستوعبها الصناعة الصغيرة الحجم الى العمل في قطاع الخدمات الذي لا يتطلب مهارة تقنية أو تأهيلا يسذكر . ان فان نمو هذه القطاعات لا يرتبط بتقدم القطاعات الاقتصادية الولى (الانتاجية) ولا يرتبط بارتفاع مستوى المعيشة أو ارتفاع الانتاجية . انه لا يهكس في النهاية الا انخفاض مستوى الانتاجية في الاقتصاد القومي وسيطرة النشاطات غير المنتجة .

واجمالا نستطيع القول بأن البناء الصناعي العربي يتميز كيفا بأنه يلعب دورا هامشيا في الاقتصاد القومي ينعكس كيفا في وزنه النسبي المحدود في الانتاج كما يتميز فنيا في انه لا يمثل الاساسي الصناعي للاقتصاد القومي أي الاساس الذي يزود قطاعات النشاط المختلفة باحتياجاتها الأساسية من المنتجات الصناعية وخاصة السلع الانتاجية (1) .

واذا كنا بذلك قد تعرفنا ولو بايجاز على صورة البنية الصناعية العربية فان الامر في حاجة الى التعرف على الاسباب الجوهرية التي تكمن وراء الواقع الصناعي الحالي في هذه الدول :

2 - الاسباب العامة التي أوجدت الشكل الحالي للهياكل الصناعية في العالم العربي

في الواقع أن هناك اسبابا عامة واولية تتعلق باصول التخلف الاقتصادي والاجتماعي في هذه الدول ولكن ايضا اسبابا تتعلق بتطور مشكلة التخلف والتي ساعد على تفاقمها، والوصول الى الواقع الحالي، السياسات الخاصة بالتنمية الاقتصادية التي طبقت في هذه الدول بصفة عامة والسياسات الصناعية بصفة خاصة.

(1) د . محمد دويدار ، نحو استراتيجية بديلة للتصنيع العربي ، دراسة مقدمة لمركز التنمية الصناعية للدول العربية - القاهرة - يونيو 1976 - ص 2 - 3

من المنطقي هنا أن هذه الاشكال كانت أكثر بساطة مما أصبحت عليه بعد ذلك
وفي خلال تطوره فإن التخلف أصبح شيئاً فشيئاً أكثر تعقيداً وارتبط ذلك وعلى
وجه الخصوص بتطور الدول المسيطرة والدول المسيطر عليها والتي تعرضت من جراء
ذلك إلى آثار للتشويه أكثر تعقيداً . ان ما يهنا هنا هو محاولة تحديد الطواوير
المميزة للتخلف في أشكالها الاولية أي عند تكوينها . ونستطيع أن نحدد ثلاث
معايير تمثل الخطوط المميّزة لهذا الوضع :

× أولى عمليات التحطيم التي وجهت إلى الهياكل الاقتصادية المدلية عن طريق
الاتصالات الخارجية كانت بداية تغيير بنية الاقتصاد التقليدي : باعتبار التخلف
عملية للتشويه فإن لتغيير بنية الوضع السابق فإن التخلف يكون قد ظهر مع بداية
هذا التغيير البنوي .

× النقل من الخارج لعناصر (آليات هياكل عقلية) (الخ) تم زراعتها
في الاقتصاد التقليدي المحلي والتي تداخلت مع العناصر المميزة للاقتصاد التقليدي
هذا التداخل سبب في ظهور الازدواجية المميزة للتخلف وفي الترابط
بين العناصر المزروعة من الخارج وبين الدولة التي تسببت في زرع هذه العناصر .
× تكون سيطرة خارجية والتي يمكن أن تبدو في اشكال مختلفة والتي تم عن
طريقها ادماج الاقتصاد المسيطر عليه (خاصة قطاعاته المزروعة بواسطة الخارج)
في الاقتصاد العالمي ومن ثم توقيف الامكانيات التي تسمح بتطور حقيقي أي احتفاظ
الاقتصاد المسيطر عليه بعملية نمو منحرفة .

وبطبيعة الحال فإننا ميزنا الثلاثة عناصر السابقة لانها وفي كثير من الاحيان
تعرض منفصلة ، كما يستدل عليها كل على حدة . ومع ذلك فإن الثلاثة عناصر
مرتبطة بعضها بالآخر ومتشابكة منذ البداية . وفي الواقع نجد انه في
كثير من الحالات فإن هذه العناصر تكون قد لعبت دورها بالتتابع وبالترتيب الموضح
سابقاً (في بعض الحالات) أما في حالات أخرى فإن السيطرة تكون هي الواقعة
الاولى والمحرّكة للمنتصرين الآخرين (التحطيم والنقل) (1)

(1) انظر علي مصطفى البحث السابق ص 15-27

والمحركة للمعسررين الاخرين . (التحطيم والنقل) (1)
وعلى كل حال فان الدراسة التاريخية لاصول التخلّف في الدول العربية
والتي يمكن الاستدلال على بدايته بواسطة الثلاث معايير السابقة يمكن أن توصلنا
الى ان العمليات التاريخية التي ادّت بدئيا الى الدخول في بداية التخلّف
في هذه الدول كانت مختلفة ولكنها مع تطور التخلّف انتجت حاليا شكلا
مقاربا . وبناء على ذلك يمكن أن نشاهد بداية التخلّف في الدول العربية
بأحد الصور التالية : (1)

1 - الدخول في التخلّف عن طريق عملية مرتبطة بالسيطرة الاستعمارية أول الأمر

مثل حالة الجزائر اعتبارا من 1830 وليبيا 1911 : فقد وقع استعمار مثل هذه
الدول في الفترة من منتصف القرن التاسع عشر . في هذه الحالة نجد أن
الاستعمار هو الواقعة الأولية . تكونت اذن سيطرة منذ البداية حملت معها

كل آثارها اللاحقة . ان الاتصالات السابقة على السيطرة الاستعمارية لم تكن
الاتصالات هامة . بمعنى انها كانت اتصالات محدودة وغير مستقرة تتمثل
في اتصالات مع البحارة القادّمين لقضاء بعض الوقت أو للتبادل بهدف أن تنتج
زراعة أنشطة أو تكون سيطرة دائمة . كذلك فان هذه الاتصالات لم تنتج آثارا هامة
على الاقتصاد المحلي في اتجاه يؤدي الى التخلّف . لكن يمكن أن تميز عملية
جديدة اعتبارا من التواجد الاستعماري في هذه الدول بخان هذا الاستعمار
قد زرع السيطرة الخارجية وقام مباشرة بخلق أنشطة ^{وزرع} سكان أجانب وتغيير بنية
الاقتصاد المحلي وخلق الازدواجية وربط الاقتصاد المحلي بالمتروبول . . . وكل
عناصر ظهور التخلّف التي ذكرناها سابقا .

2 - الدخول في التخلّف عن طريق عملية غير مرتبطة في أول الأمر بالاستعمار والذي

لم يتواجد الا بعد ذلك : مثل حالة مصر والمغرب وتونس . أضف الى ذلك أن هذه
الاخيرة قد عرفت خصائص التخلّف بعيدا عن علاقات السيطرة المباشرة .

(1) مثل تلك الدراسة التاريخية لبداية التخلّف في الدول العربية تستلزم دراسة
أكثر تعمقا .

مجمل القول ان العامل المشترك في جميع الحالات كان هو التغيير البنيوي الذي حدث في هذه الدول (سواء سبقه استعمار أو كان الاستعمار هو الواقعة التالية أو بدون وجود استعمار عسكري اساسا كما هو في حالة بعض الدول التي لم تستعمر) ان هذا الاستخلاص له أهميته من حيث أن بعضا من الدول العربية كانت تعتبر أن حل مشكلة التخلف سيكون تلقائيا بمجرد التخلص من الاستعمار العسكري : ان ما استخلصناه سابقا يؤكد انه وان كان التواجد الاستعماري يمنع ويمرقل السياسات الوطنية للتنمية الا ان اتقاء هذا التواجد الاستعماري في حد ذاته لا يحل المشكلة : ذلك لان جوهر المشكلة هو البنية الاقتصادية والاجتماعية المشوهة والمرتبطة بالاقتصاد العالمي وبالشكل الجديد للاستعمار ، ان ذلك يقودنا الى التأكيد على أن حل المشكلة هو/تغيير البنية الاقتصادية والاجتماعية بالشكل الذي ينفي ظاهرة عدم تفصل القطاعات الانتاجية ولكن ايضا ينفي تبعية الاقتصاد الوطني للنظام العالمي المسيطر . ولنا عودة بعد قليل لتتبع سياسات التنمية التي طبقت في الدول العربية بصفة عامة بعد الاستقلال السياسي للتعرف على مقدار تحقيق هذه السياسات للتنمية الحقيقية الهادفة الى القضاء على التخلف الاقتصادي والاجتماعي ونفي التبعية . ولكن وقبل أن نتطرق الى هذا الموضوع علينا أن نجيب على السؤال الثاني الذي طرحناه سابقا وهو : لماذا انتجت الاتصالات مع الدول الاكثر تقدما وفي فترة تاريخية معينة - آثارا أدت الى تخلف هذه الدول ؟

2 - 3 - علاقة الاتصالات الخارجية بالتخلف :

ان هذه المشكلة تطرح نفسها للسبب الاتي : ان هناك اتصالات وقعت من طرف بعض الدول (وعلى الاخص انجلترا في بادئ الامر ثم تبعتها فرنسا) في القرن التاسع عشر وبين دول أخرى كانت لم تزال في مرحلة الاقتصاد التقليدي في نفس الوقت (اليابان مايطاليا . . الخ) ولم تؤد هذه الاتصالات الى تخلف هذه الدول الا خيرة بمعنى ان هذه الدول الا خيرة لم تدخل في عملية النمو بعيدا عن هذه الاتصالات .

ومادام الأمر كذلك فليس بالأمر مكان تفسير أصل التخلف في الدول العربية —
بأرجاعه فقط إلى الاتصالات التي حدثت بينها وبين دول أكثر تقدماً من طراز
رأسمالي .

إن مثل هذا التفسير كان من الممكن أن يكون مقبولا لو أن الاتصالات مع الدول
الأكثر تقدماً أدت في جميع الحالات إلى التخلف .

وقبل أن نتوسع في تحليل اختلاف الاتصالات في النوعين من الدول (دول
أصبحت متخلفة ودول أخرى استطاعت أن تنمو مع وجود هذه الاتصالات) فلنأخذ
نضع ثلاث ملاحظات مبدئية :

الملاحظة الأولى : إن جميع الاتصالات التي تمت مع الدول العربية وفي جميع
الحالات كانت اتصالات مع دول أوروبية أي كانت الفترة أو الدولة التي حدثت
فيها هذه الاتصالات .

إن ذلك يشهد وبساطة على حقيقة أن أوروبا الغربية قد أظهرت اعتباراً من لحظة
مدينة توسعاً وفعالية لم يسبق لأي مجتمع قبل ذلك أن يمارسها بهذه القزارة
(العالم الخارجي) وهذه الاستمرارية (أربعة قرون) . وبناءً عليه
فإنه من الممكن تصور أن نفس هذه الاتجاهات هي التي أدت إلى نمو الدول الأوروبية
أي أن التوسع في العالم أدى إلى النمو وهذا الأخير أدى إلى التوسع في العالم (1)

(1) إن ماتم من نهب لثروات العالم المتخلف مستقبلاً على أيدي الأوروبيين في مرحلة
"الرأسمالية التجارية" قد ساعد على تراكم رؤوس الأموال في الدول الغربية
والذي شكل بدوره شرطاً للتنمية الاقتصادية في تلك الدول الأخيرة . ولكن التنمية
الاقتصادية مهددورها خلقت الشروط في مرحلة "الرأسمالية الصناعية" لدفعها
الدول الأوروبية للتوسع للبحث عن أسواق لتصريف منتجاتها الصناعية وكذلك البحث
عن أماكن الاستغلال للحصول على فائض قيمة .

الملاحظة الثانية : ان مثل تلك الاتصالات كانت تعني بالتأكيد وجـود
أوضاع لعدم التكافؤ بين النوعين من الدول : المظهر الاول لعدم التكافؤ
هو أن بعض هذه الدول (وهي الأوروبية) كان عندها من الوسائل الكافية
لعبور المسافات الشاسعة لكي تتصل بالدول الأخرى ومن ثم المحافظة على
استمرارية هذه الاتصالات والمظهر الثاني هو أن هذه الاتصالات قد أدت الى
تكون سيطرة البعض على الآخر .

الملاحظة الثالثة : ان هذه الاتصالات قد وجهت بشكل ثابت للحصول على
مكاسب ذات طبيعة اقتصادية . اذا ربطنا هذه النقطة بالنقطة السابقة
فان هذا الواقع يعني أنه لم يكن هناك أدنى امكانية للدول المتصل بها لكي
تحصل على نتائج ايجابية من جراء هذه الاتصالات . ولقد كان هذا هو
الحال ابتداء من الاستعمار الاول (الذي حدث في بعض الدول في القرن 16 و 17)
والذي نظم في هذا الوقت على اساس ابتزاز الذهب والفضة ومنتجات مختلفة
قادمة من الدول الواقعة تحت الاستعمار وكان هذا ايضا هو
الحال بعد ذلك عندما تنوعت بشدة أهداف الدول المستعمرة بدون أن تفقد
خصائصها المصلحية ، وبناء عليه فان هذه الاتصالات لا يمكن لها الا أن تنتج
آثارا تهديمية بالنسبة للدول المسيطر عليها حيث انها لم يكن عندها من الامكانيات
ما يسمح لها بأن تجابه هذه الاثار وحيث لم تحاول الدول المسيطرة أن تقيع
حدوث هذه الاثار بل بالعكس عملت على أن توجه هذه الاتصالات نحو خلق آثار
ايجابية بالنسبة لمصالحها الخاصة .

ولكن كما سبق القول ، فان هذه الملاحظات لا تعطي اجابة وافية على نوعية
الاتصالات . ذلك اننا اشرنا الى أن بعض الدول الأخرى استطاعت أن توجه
الاتصالات بينها وبين الدول الأكثر تقدما الى اشباع حاجياتها الخاصة .
وفي هذه الحالات فان الدول التي كانت في وضع عدم التكافؤ عرفت ايضا تغيرات
بنية بمعنى انها تحولت نحو تخطي واستبعاد هياكلها التقليدية ولكن هذه
الدول اعادت تشكيل هذه الهياكل على اساس ديناميكي عن طريق رد فعل ايجابية
ضد الاتصالات التي كانت موضوعا لها أي انها تبنت هياكل للنمو .

ان المفهوم الاحمالي لعدم التكافؤ أوحى السيطرة لا يكفي لتفسير الامور
تفسيراً كاملاً⁽¹⁾ المشكلة ان هنا هي معرفة لماذا تتكون سيطرة فعلية في حالات
معينة . أو بمعنى آخر لماذا لم تعرف الدول العربية الفرصة وقت اعلان التهديد
لتملك زمام رد الفعل الايجابي الذي يسمح لها في نفس الوقت بالتخلص
من التهديد وبالاتفاق نحو النمو .

لذلك يبدو من الضروري معالجة العناصر الداخلية المتواجدة في الدول التي
ستصبح متخلفة ، والتي يمكن أن تشارك في تفسير الاثار الخاصة التي احدثتها
الاتصالات في حالة هذه الدول .

وبدون الفاضلة في تحليل هذه العناصر فمن الممكن أن نلخص بعض الافتراضات المفسرة
المتعلقة بالوضع الداخلي لهذه الدول والتي ساعدت على خلق آثار سلبية للاتصالات
الخارجية :

2 - 4 - بعض الافتراضات المفسرة للآثار السلبية للاتصالات الخارجية

الافتراض الاول : يتعلق بطبيعة الطبقات الحاكمة فعلى الرغم من وجود بورجوازية
ناشئة وطنية وضعيفة وتهدف الى اتباع توسعات وتغييرات وطنية ، فان
الطبقات الحاكمة المتشكلة في الاصل من ارسقراطية تقليدية من اصحاب الاراضي
لم تكن تهتم باحداث نمو اقتصادي ايجابي خاصة في السنوات السابقة لمنتصف
القرن التاسع عشر وحيث لم تتواجد بعد ممارسة حقيقية للسيطرة وحيث لم تخضع

(1) ان ارادة المانيا التي عبر عنها (L IST) في بادئ الامر ابتداءً من 1830
والتي ترجمها بعد ذلك الحكام السياسيين أو رد فعل اليابان ضد التهديد الأمريكي
لهي مؤشرات دقيقة في هذا المجال والتي يمكن ان نضيف لها تمكن الولايات المتحدة
ليس فقط من تجنب سيطرة متوقعة ولكن افلاتها من سيطرة متواجدة ، كذلك
التي ستتواجد في كثير من الدول بعد قليل .

المهاكل الداخلية لا عمال التشويه وحيث الارتباط مع الاقتصاد العالمي (الذي لم يتكون به د) مازال ضعيفا .

ولكن وكما هو معلوم فان التنمية الايجابية معناها اجراء تحولات هامة في الهياكل الداخلية تتمثل على الاقل في تطور الاقتصاد المعتمد في الاصل على الزراعة الى محاولات للتصنيع . لكن حدوث محاولات للتصنيع معناها ضعف الارستقراطية صاحبة الراي وتقوية البرجوازية الناشئة وستعكس هذه التحولات في النهاية في شكل افضلية تتمتع بها هذه البرجوازية وخاصة في مجتمع يمشي تحولات اقتصادية .

ان الدراسة التاريخية تؤكد لنا اتباع هذه الارستقراطية لطريقة تمثلت في تحديد النمو الذاتي لدولهم في الاتجاه الذي سارت عليه الدول الاربعة أو الذي بدأت في السير عليه وفضلت "التقدم" الاقتصادي المحقق بواسطة الدول الاجنبية وعن طريق الارتباط مع هذه الدول . واعتبارا من منتصف القرن التاسع عشر وعن طريق سيطرة هذه الطبقات الارستقراطية على السلطات السياسية فانهم استطاعوا بسهولة أن يضمنوا التصرفات التي كان من الممكن أن تحقق نمو داخليا عن طريق البرجوازية الوطنية ، وفرضوا سياسات مشجعة لا قامت شركات أو بنوك أجنبية وخاصة انجليزية ثم فرنسية . وبناء على ذلك فان التطور أخذ طريقه الارتباط مع الاقتصاديات الخارجية الأكثر تقدما ، وتدفقت رؤوس الاموال والانشطة والمهاكل القادمة من الخارج مع هذه الاموال ومن ثم الوصول الى التهيئة للخارج والتكامل المتزايد في الاقتصاد العالمي الرأسمالي .

وفي الواقع ، اذا كان من الممكن اعتبار طبيعة الطبقات الحاكمة من أحد الاسباب التاريخية المباشرة للتخلف في هذه الدول فان هذا التفسير يهمل بذلك عدو قواع هامة ولازمة للفهم الاجمالي للمشكلة المتعلقة بأصول التخلف : ان هذه التفسير يهمل على الاخص حقيقة السبب الذي ادى بهذه المجموعات الحاكمة الى مثل هذه الطبيعة بل اكثر من ذلك فهو يهمل السبب في تواجد مثل هذه المجموعات الحاكمة .

ونستطيع أن نجد . هذه الاسباب في الوضع الاقتصادي والاجتماعي الذي خلفته السيطرة العثمانية في الدول العربية اعتبارا من القرن 16 وهي متشكل الافتراض الثاني .

الافتراض الثاني : كما ذكرنا يتعلق بما يمكن أن نطلق عليه " الاستعمار الاول " أي وقوع الدول العربية تحت حكم الدولة العثمانية وتبعيةها للباب العالي الامر الذي مهد الشروط لتكون وضع اجتماعي واقتصادي داخلي ايجابي بالنسبة للاشوار التمهيدية للاتصالات الخارجية التي ستحدث بعد فترة بحيث يخلق المناخ الداخلي للتوجه الى النمو المرتبط بالخارج .

وماد منا في سبيل البحث عن الاسباب الاولى للتخلف فان السؤال المطروح هو: هل يمكن القول بأن هذا الاستعمار⁽¹⁾ الاول قد أدى الى ظهور خصائص التخلف التي اعتبرناها معيارا للقبول بظهور الظاهرة ؟ بدون شك ، فان هذا الاستعمار لم يتم بدون آثار ولكن نوع الاستعمار الذي طبق في هذه الحالة أدى الى آثار من نوع خاص ، فلم يتم زرع غير قليل من الانشطة المستوردة من الخارج ولم يتم تركيز سكان جدد قادرين على انشاء هياكل اقتصادية مرتبطة ببلادهم الاصلية تصلح لكي تكون بداية لازدهار واجية ، وكذلك فان السيطرة العثمانية لم تدع الاقتصادات المحلية في نظام عالمي لم يكن قد تكون بعد ، ناهيك عن أن تركيا نفسها لم تستطع أن تقاوم السيطرة الخارجية (في منتصف القرن التاسع عشر) وانها نفسها تحولت بعد ذلك الى دولة متخلفة ، ولكن بالرغم من التصرفات المحدودة للسياسة ، الا أنه وبناء على الواقع ، فان كل شيء أصبح معدا في مكانه لكي يبدأ التخلف عملته الحقيقي بعد ذلك : يكفي أنه في داخل النظام المنشأ بواسطة السيطرة العثمانية

(1) يمكن أن ينطبق هذا التحليل ايضا على ظاهرة الاستعمار الاول في كل من جزر جنوب شرقي آسيا (الاستعمار البرتغالي ثم الهولندي) وفي امريكا اللاتينية في القرن السادس عشر وفي الاتصالات القديمة التي عرفتها الهند في القرن 16 مع البرتغاليين ثم الهولنديين فالفرنسيين فالانجليز .

(تكون ارسنقراطية تركية صاحبة أراضي باستنزاف أو شراء المنتجات المحلية، الارتباط مع الامبراطورية العثمانية الاستقطاعات التي تتم لصالح الباب العالي) فان شروط التخلف قد تحققت فعليا والتي بدأت فعلا في نهاية القرن التاسع عشر؛ ان ظهور التخلف لم يكن اذن طرحا لمسألة هيكلية بل كان أعمالا للامر الواقع بمعنى أن الشروط الهيكلية التي تسمح بظهوره كانت قد أخذت مكانها مسبقا (1)

الافتراض الثالث : كذلك قد يكون مطلوبوا أن ندخل في تفسيراتنا الضعف العسكري

للدول العربية في الحالات التي تم فيها استعمار مباشر وعدم قدرتهم على الدفاع عن حدودهم . من المؤكد أننا هنا أمام إحدى معطيات الوضع وذلك لانه لوكان في امكان هذه الدول أن تدافع بفعالية عن ترابها (أوكان عندها قوى ردع كافية) فان الاستعمار الذي لم يكن عنده شكلا آخر للسيطرة قبل منتصف القرن التاسع عشر ،ماكان يستطيع أن يتحقق وكان من الممكن للتطور اللاحق لهذه الدول أن يصبح مختلفا .

ولكن هذا التفسير ليس له قيمة الا بصفة محدودة وخاصة اذا بحثنا عن الاسباب العميقة وليس فقط الاسباب المتعلقة بظروف التخلف : فمن جهة ، فان الضعف العسكري لم يكن الا مظهرا من حالة او ظرف أكبر عمومية . ويجب أن ندخل في اعمارنا الجالبة العامة أكثر مما نقتصر على دراسة أحد مظاهر هذه الحالة . ومن جهة أخرى وهو مايكمل النقطة السابقة فان هذه المشكلة لا تخص الابعض الدول التي

(1) قد ينتج من التحليل السابق لفهم بعيدا عن الدقة مشكلة خاصة فلو قبلنا بأن هذه الاتصالات كانت لها آثار هامة منذ القرن السادس عشر أو السابع عشر فان ذلك يفرض علينا خلافا للواقع، العقبول بأن هذه الاتصالات وآثارها لم تكن بسبب الدول الرأسمالية . ذلك وانه من المعروف بأن النظام الرأسمالي في القرن السابع عشر لم يكن الا في دوره البسيط للتكوين ولم يتقدم في هذا المجال كثيرا في هذا الوقت . وحتى ولو قبلنا بوجود رأسمالية تجارية فانها لم تؤد الا الى حالة ما قبل التخلف . وان التخلف الفعلي قد تحقق بعد ذلك عن طريق الاتصالات مع الدول الرأسمالية الصناعية . في هذا المجال يجب أن نذكر بأن الرأسمالية التجارية لا تخضع لنفس الاهداف التي تحكم الرأسمالية الصناعية (أهداف تحقيق فائض قيمة والبحث عن المواد الأولية وعن اسواق جديدة لتصريف المبيعات . . الخ)

أصبحت متخلفة أي أنها لا تكون لنا تفسيراً عاماً . خاصة أن هناك بعض الدول العربية (السعودية وتونس والمغرب واليمن) بدأت فعلاً في معاناة السيطرة الحقيقية بعيداً عن كل تدخل عسكري وانها لم تستطع أن تقاوم الضغط الموجه اليها بدون استعمال اسلحة حربية .

الافتراض الرابع : من الممكن أيضاً أن نتجه الى احدى المعطيات الاخرى ذات الصلة العامة وهي المستوى الاقتصادي الذي كانت عليه سابقا الدول التي ستصير متخلفة في لحظة الاتصالات الخارجية .

في الواقع يمكن أن نجد أن عدداً كبيراً من هذه الدول (جنوب الصحراء الافريقي القارة الامريكية وجزء من دول الخليج العربي) لم تكن قد وصلت بعد الى مستوى الاقتصاد من الطراز "الزراعي" وكانت ما تزال تعيش في مستوى الطراز "التقليدي" السابق على الطراز "الزراعي" (1) ان هذا الواقع يمكن أن يفسر لماذا امكن السيطرة على هذه الدول بسهولة ودون مقاومة تذكر ، ويفسر كذلك التغيرات البنيوية العميقة التي عرفتتها بعد ذلك . بمعنى أن مستواها الاقتصادي السابق وضعها في مستوى لا يجعلها في حالة القدرة على المقاومة العسكرية أو البنيوية الفعالة، ولكن هذا التفسير يترك مجالاً لطرح سؤال أساسي بالنسبة لدول أخرى أصبحت متخلفة (مثل آسيا الجنوبية ودول الشرق الاوسط وافريقيا الشمالية) ان هذه

(1) يمكن ترتيب تطور الاقتصاديات طبقاً لمستوياتها كالآتي : الاقتصاد من الطراز البدائي والاقتصاد من الطراز "التقليدي" والاقتصاد من الطراز "الزراعي التقليدي" والاقتصاد من الطراز "الكلاسيكي" . . . الخ والاقتصاد الزراعي التقليدي أخذ هاتين الصفتين بناء على كونه زراعي بمعنى أنه من بين جميع الأنشطة الاقتصادية في عملية الاقتصاد التقليدي نجد أن الزراعة تأخذ بصفة مستمرة الأهمية الكبرى . اذن الزراعة هي التي تعطي خصائصها الأساسية ليس فقط للاقتصاديات ولكن أيضاً للمجتمع حيث ان الهياكل العامة تكون مشروطة بالظواهر المتأثرة من الخصائص الزراعية في المجتمع (سيطرة ارسقراطية صاحبة اراضي ماهرة بملكية الاراضي الزراعية . . . الخ) وهو تقليدي بمعنى ان اقتصاديات المجتمعات التي وصلت الى هذه المرحلة احتفظت بها لمدة طويلة بالشكل الذي جعل مجمل هياكلها تقليدية أي لا يحدث عليها تغييراً حاسماً لفترة طويلة من الزمن .

الدول أيضا لم تستطع مقاومة السيطرة أو التغيير البنوي ومع ذلك فانها كانت قد وصلت من مدة طويلة الى المستوى من الطراز " الزراعي الكلاسيكي " والذي حققت فيه نتائج هامة : في هذا المستوى من التطور نجد انفسنا أمام دول منظمة ومجتمعات معقدة وثقافات متطورة أي أننا أمام مجتمعات حققت مستوى أكثر تقدما (صناعة تقليديا أكثر تنظيما ، أنشطة لصناعة النسيج ، أنشطة تجارية ومالية ، إنجازات حضرية ، ناهيك عن المؤسسات والتنظيم السياسي والناشطة الثقافية . الخ) . ومع ذلك فان هذه المجتمعات لم تستطع فقط أن تقاوم ، ولكنها هي نفسها التي وقعت تحت سيطرة لم تفرض عليها بطريق عسكري أو عن طريق استثمار مباشر (مصر - تونس) بمعنى أن الاتصالات قد بدأت فيها عن طريق السيطرة الخارجية (عن طريق اقتصادي أو سياسي أو مالي) وان التغيير البنوي الداخلي قد بدأ فيها قبل الاستثمار بمعنى الكلمة ، أي بواسطة التجارة الخارجية . وعلى الجانب الآخر نلاحظ أن المجتمعات التي كانت ما تزال في المستوى التقليدي أي التي لم تصل بعد الى المستوى الزراعي هي التي عانت وعرفت اتصالات في شكل استثمار فرض عليها بالقوة العسكرية .

بيد وان من وجهة نظر الطريقة التي اتخذتها العملية المؤدية الى التخلف نتيجة للاتصالات الخارجية انه لا يوجد فرق ملحوظ بين الدول التي كانت في مستويات مختلفة .

الافتراض الخامس : أخيرا فان التفسير الاخير يدخل في اعتباره جميع المعطيات التي ابرزناها ولكن يجمعها في خصائص أكثر عمومية . ذلك انه بالامكان ابراز خاصيتين ثابتتين يمكن ملاحظتهما بصفة عامة في جميع الحالات وهما :
أ - القابلية البنوية للتصدع (بمعنى ضعف الاستعداد لمقاومة آثار الاتصالات الخارجية المرتبط بميل نحو التغيير البنوي الداخلي) .

ب - الجمود البنوي بمعنى ضعف القدرة على إعادة التعامل " ايجابيا " مع الاتصالات الخارجية وذلك بمحاولة تقليد الدول المتقدمة للوصول الى مستواها ولا مكان مقاومة

آثار الاتصالات وبمعنى ضعف الاستعداد للتغيير البنوي في اتجاه النمو)
ان ذلك هو الوضع الذي نلاحظه عند ما تأثرت بعض المجتمعات العربية هيكلها وبسرعة
نتيجة اتصالا تليست استعمارية وعند ما لم تستطع الدول العربية الاخرى مقاومة الاستعمار
المفروض عليها وكذلك نلاحظ نفس الوضع عند ما اكتسح الاستعمار المجتمعات الامريكية
بسرعة وعند ما لم تستطع مجتمعات جنوب الصحراء الافريقي مقاومة التواجد الاستعماري ،
وعند ما اتجهت الهند وجزر جنوب شرقي آسيا منذ اول اتصالات قديمة للدخول في عملية
نمو مشوهة . اننا نجد هنا الخصائص المشتركة لكل الحالات (القابلية البنوية للتصدع
والجمود البنوي) : مهما كان تاريخ أو شكل الاتصالات ، فان الوضع قد تحدد بسرعة
في اتجاه معين ستفرق فيه كل هذه المجتمعات فيما بعد . المشكلة الاساسية ان هي
معرفة لماذا اكتسبت هذه المجتمعات واقتصادياتها تلك الخصائص آخذين في الاعتبار
واقع أن عددا منها كان قد بذل لمدة طويلة جهدا ووصل الى قدرة من التطور الرأسي
استعداد لتحقيق مستوى مرتفع نسبيا وبنيات معقدة .

2-4-1 : قد يكون من المفيد ان نعزل العوامل الخاصة بمفردها وعلى الخصوص
الشروط التاريخية المتعلقة بفترة تكوين التخلف . وهنا نستطيع ان نبرز من هذه العوامل
ثلاثة :

2-4-1-1 : من المؤكد ان بعض المجتمعات قد مستهاالات الخارجية في فترة كانت
تعاني فيها من انحطاط وصعوبات : مثال تركيا في القرن 19 والمغرب في النصف الثاني
من القرن 19 وكذلك كما كان وضع الهند في القرن 16 او القرن 17 .
ان الامر هنا لا يتعلق بمعطيات بنوية حيث تقابل تطورات لاقتصاديات زراعية
تقليدية تمر احيانا بفترة رخاء وأحيانا اخرى بفترة ركود . ومن المؤكد ان الاتصالات
لعبت دورها مع ذلك في فترة معينة : ان الاتصالات الخارجية لم يكن لها آثار سلبية
على تركيا في القرن 16 أو القرن 17 عند ما كانت هذه الاخيرة تمر بفترة ايجابية .

2 - 4 - 4 : ان حكومات الدول المعنية لم يكن عند ها الوعي عند بداية الاتصالات (في حالة العلاقات التجارية أساسا) ، عن الاخطار التي يمكن أن تؤدي اليها الاتصالات في المستقبل وعن الأضرار العميقة التي يمكن أن تسببها اقتصادياتهم . بل أهم من ذلك فان هذه الاتصالات كانت أمرا عاديا بالنسبة لبعض الدول (تركيا ، مصر ، تونس ، المغرب) حيث عرفت اتصالات قديمة والتي لم تؤدي الى آثار تخريرية : بل أن تركيا أقرت في القرن 16 نظاما يقال له " الامتياز " والذي يعطي عدة امتيازات للدول الأجنبية ولتجارها ولم تعاني مع ذلك من صعوبات خلال قرنين . ولقد كانت النتيجة أن الحكومات تداخلت في انواع من الاتصالات كان يعتقد في البداية بأنها اتصالات من الانواع السابقة يمكن التعامل معها دون أضرار . ولكن آثار هذه الاتصالات الجديدة لم تبرز الا بعد مرور وقت وبعد أن وصلت الى وضع نتيجة للصعوبات التي خلقتها وعدم التكافؤ الذي انشأته اعتبارا من بداية الاتصالات ، أصبح فيه الوقت متأخرا جدا لا مكان اعادة التصرف : ان العملية التي كان يمكن ايقافها في البداية قد وصلت الى نقطة لم يعد في الامكان ايقافها .

2 - 4 - 1 - 3 ولقد تعمقت خطورة الوضع عن طريق تطبيقه على شرائح المجتمعات المعنية التي وجدت في هذه الاتصالات مزايا خاصة بها والتي ساعدت على توسع هذه الاتصالات وسمحت بتعميق منطقتها وآثارها . ويمكن هنا أن نشير الى حالة الاستقرارية التركية في بداية القرن 19 والتي وجدت من مصلحتها ، نتيجة لاهتمامها بالانشطة الزراعية وليس بالأنشطة أخرى ، أن تطور زراعة وتصدير القطن دون أن يعينها أمر ركود صناعة المنسوجات المحلية المترتبة على استيراد المنسوجات الأجنبية . أو نشير كذلك الى حالة الرؤساء الافارقة الذين عقدوا اتفاقات مع المستكشفين والبعثات التبشيرية الأجنبية للحصول على المساندة الأجنبية في تأمين أوضاعهم الداخلية أو للحصول على امتيازات ضد شعوب أخرى مجاورة .

وحتى اذا كان هؤلاء الرؤساء في هذه الحالة لم يكونوا واعين للنتائج التي يمكن أن تحدث فان طبيهة تصرفهم قد سهلت بدون شك التدخل الاجنبي وكل العملية التي تبعت ذلك .

ولكن كل هذه العوامل لا يمكن أن يكون لها الا دورا محدودا : انها يمكن أن توضح لنا العوامل التي ساعدت على سرعة تحقق وتوسع الاتصالات أكثر مما توضح لنا اماكن عدم تحقق هذه الاتصالات . كذلك فانها لا تفسر ما اذا كان لهذه الاتصالات ايضا آثارا ايجابية أو عميقة أو ما اذا كانت هذه الاتصالات قد قوبلت في البداية بمحاولات كردود فعل ضد آثارها (ان حالة مصر محمد علي توضح عدم انتفاء رد الفعل هذا حتى ولو لم يثمر نتائجه الايجابية) .

ومن ثم فان هذه الوقائع الخاصة في حد ذاتها لا تمكننا من تفهم ما يتعلق بالوضع البنيوي في عموميته حيث أن هذه الوقائع ليست الا التعبيرات الخاصة لهذه البنيات : انها تبرز ظاهرة القابلية للاصابة والجمود البنيوي في شكل بعض مظاهرها فقط .

2 - 4 - 2 ينبغي اذن البحث عن تفسير أكثر عمومية . ان هذا البحث سيكون أسهل حالا في حالات المجتمعات التي وضعناها في المستوى " التقليدي " ليس بسبب هذا المستوى نفسه والضعف وعدم التكافؤ النسبي الذي نتج عنه في مقابلة مجتمعات أكثر تقدما ولكن لان عدم الاستقرار البنيوي كان هو سمة هذا الطراز من الاقتصاديات والمجتمعات (1) .

(1) من المعروف أنه في المستوى التقليدي لا توجد بنية محددة ولكن أوضاع من بنيات متغيرة خلال تطورها . وينتج من ذلك ان البنية المعمول بها عند مستوى معين من هذا التطور لا تكون قد وصلت بعد الى تلاحم تام لانها لا تعبر إلا عن عناصر تتعلق بمستويات وسطية أو في شكل مستويات مختلفة . وعلى ذلك يتضح اذن لماذا لم تستطع هذه المجتمعات أن تقاوم اتصالات تداخلت بالضرورة بوضع غير مستقر في حد ذاته اصلا .

وتبدو المشكلة مختلفة تماما بالنسبة للمجتمعات التي كانت على العكس قد وصلت الى المرحلة "الزراعية" : باعتبارها قد خرجت من العملية "التقليدية" ومن الوضع البنيوي المتعلق بها فانها تواجدت في منبسط ثابت حيث انتظمت بناها في تلاحم متناسب ومتين استقرت فيه لفترة طويلة . والواقع يشير لنا بأن هذه المجتمعات بقيت على هذا الوضع لفترة طويلة جدا من الزمن سواء كان ذلك في الشمال الافريقي أو في الشرق الأقصى أي في مجمل المنطقة الواسعة التي تمتد من الاطلنطي حتى اليابان شاملة بذلك المناطق الشمالية المعتدلة والمناطق الشبه استوائية .

كيف يمكن ان تصور وجود عدم استقرار بنيوي في هذه المجتمعات والذي تراه منذ الاتصالات الخارجية الاولى ؟

ان الواقعة التي يمكن ان تضعنا على الطريق هي بدون شك أن هذه المجتمعات كانت قد ظلت لمدة طويلة جدا في نفس المستوى وان عدم استقرارها يتجسد في مواجهة مجتمعات أخرى (الاوربية) التي وصلت منذ وقت قصير وبعد تأخر دام طويلا الى المستوى الزراعي في الوقت الذي بدأت فيه الاتصالات اعتبارا من القرن 16 . ان واقعة الجمود تبدو هنا واضحة تماما بينما نجد أن المجتمعات التي ستدخل في النمو اعتبارا من القرن 18 لا تعيش هذا الجمود بمعنى انها لن تتوقف لمدة طويلة عند المستوى الزراعي ولكن ستتعداه بسرعة لتتركه حالا . في الامكان ان نرى هنا بين مجتمعات أظهرت في لحظة معينة ميلا الى الجمود ومجتمعات كانت في البدايات متأخرة ثم أظهرت اعتبارا من لحظة دخولها في التطور ميلا الى الفعالية والديناميكية .

حقيقة الامر اننا اذا اخذنا في الاعتبار الوضع التاريخي في القرن 15 فاننا نقابل مجموعة كبيرة من الاقتصادات الزراعية في مواجهة اقتصاديات أخرى مازالت في المرحلة التقليدية : ان التطور السابق قد ادى الى وجود تفاوت بين المجموعتين

ولكن اذا أخذنا في اعتبارنا الوضع فيما بعد فاننا سنواجهه بحقيقة أخرى :
سنجد أن المجموعة الاولى قد انشقت بمعنى انه من بين الاقتصاديات الزراعية
سنجد أن البعض منها قد دخل أو في سبيل الدخول في النمو بينما الباقي
قد دخلت أو في طريق الدخول للتخلف . نلاحظ هنا ان انشقاق أو انفساخ
من أنواع آخر : هذه المرة بين اقتصاديات من نوع زراعي ولكن
هذه المرة بين اقتصاديات من نوع زراعي ولكن الاقتصاديات الزراعية الاكثر حداثة
فمن مواجبه هذه الاقتصاديات الزراعية الاقدم عمدا .
واعتبارا من ذلك يمكن لنا أن نضع تفسيرا كاملا أو على الاقل أن نشكل عناصر
للإجابة على مشكلتنا وعلى الاخص بالنسبة لوجهتي النظر التاليتين :
2 - 4 - 2 - 1 ان المجتمعات التي ظلت ثابتة في المستوى الزراعي لمدة طويلة
والتي دخلت بعد ذلك في التخلف هي كلها مجتمعات تقع في الجزء الجنوبي
من المجموعة الزراعية وان المجتمعات التي مرت الى النمو تقع في الجزء الشمالي
من هذه المجموعة (وسنظن هنا جانبا المجتمعات من هذا النوع الواقعة في المنطقة
المعتدلة الجنوبية التي خلقت خلال التاريخ القريب بطريقة لم يسبق لها مثيل) .
من الممكن ان تخيل أن بعضا من هذه المجتمعات قد قابلت ظروفًا مواتية
عندما نهضت حتى المرحلة الزراعية ولكنها قابلت صعوبات خاصة عندما حاولت
أن تتخطى هذه المرحلة . وعلى العكس فان المجتمعات الاخرى (خاصة اوروبا)
قد وصلت متأخرة وبصعوبة الى المرحلة الزراعية ولكنها استطاعت بعد ذلك
أن تتخطى هذه المرحلة بسرعة . ان ذلك يمكن ان يشير ان الى أهمية الظروف
الطبيعية خاصة في هذا المجال : فما دام الامر يعني اقتصاديات زراعية وهي
مرتبطة بشدة بالظروف الطبيعية (أرض ، مناخ ، مياه . . . الخ) فليس من المدهش
أن القدرة على الوصول الى المستوى الزراعي ومن ثم تخطي هذا المستوى ستتوقف
بشدة على هذه الظروف الطبيعية .

ومع ذلك فان هذه المعطاة لا تشكل لنا العنصر المفسرا لذلك لان ما يهم في هذا

المجال ليس حالة الظروف الطبيعية نفسها بقدر ما هي العلاقة المنشأة بين هذه
الظروف الطبيعية وبين الانسان والمجتمع .

ومع ذلك نستطيع أن نواصل تفسيرنا في هذا الاتجاه .

إذا كانت الشروط الطبيعية قد سهلت الدخول في المستوى الزراعي لعدة مجتمعات ،
فمن الملاحظ أنه بمجرد الوصول الى هذا المستوى فإنه ينشأ توازناً بين المحيط
الطبيعي والامكانيات التي يوفرها للزراعة وتربية الماشية والانشطة المتعلقة
به (اعمال النسيج والاخشاب والجلود وبعض المعادن . . . الخ) من جهة ،
وبين اشكال تنظيم هذه المجتمعات وهياكلها وجهازها الثقافي من جهة أخرى .

وحيث تكون هذه المجتمعات قد نظمت على أساس هذا التوازن فإنها تكون قد تشيدت
على أسس ثابتة وتخلق من هذا الثبات عند هذا المستوى الشروط لتواجدها نفسها
ولا استمرارها : الذهنيات والسلوك الاقتصادي والاجتماعي المفاهيم الاخلاقية
والفلسفية والدينية كلها توجهه نحو المحافظة على قيم وانماط التنظيم المكتسب
أي يصبح الجمود قيمة أساسية . وفي ظل ذلك الميل الديناميكي الذي يمكن أن
يمارس ضد هذا الجمود لن يكون الا ميلاً ضعيفاً نسبياً وسيكون الميل للسكون قد
أخذ الوزن الأكبر . ويمكن كذلك تصور عكس هذا الوضع في المجتمعات التي لم تسمح
لها الشروط الطبيعية بالمرور بسهولة الى مرحلة الاقتصاد من النوع الزراعي .

ان من الممكن الآن تفهم كيف أنه باعتباراً من الوضع المترتب على الشروط الطبيعية ،
فإن مجمل هذه المجتمعات التي انتظمت على هذا الاساس الخاص قد حافظت على
استقرارية هذه الاشكال من المجتمعات . ولكن ايضاً وفي نفس الوقت فإنها تكون
قد خلقت الشروط الخاصة بضعف قدرتها على التطور سواء التلقائي أو سواء كرد
فعل أمام المعطيات الخارجية التي اقتضت دور هذه المجتمعات في مواجهتها على
التفوق داخل بناها التقليدية .

ان ذلك الجمود قد خلق بعضاً من القابلية للاصابة لانه كان يؤمن استقراراً لا حفاظ
بالبنى التقليدية بحيث أن أي تدخل له وامل خارجية في هذه البنى سيصيب الاسس

التي قامت عليها) من الواضح ان العوامل الخارجية لا ترفض لكونها جسما خارجيا فقط .
وبذلك فان هذه العوامل الخارجية ستخلق عدم التناسق وعدم الاستقرار في داخل
المجموعة التي كانت تعتبر متماسكة وستعاني مجمل البني الداخلية فورا من هذه الاثار .

2 - 2 - 4 - 2 هناك نقطة اخرى ينبغي ذكرها وهي : اذا كانت مثل تلك المجتمعات
متماسكة وخاصة فيما يتعلق بالمظاهر المختلفة لتنظيماتها (السياسية والاجتماعية :
الاقتصادية ... الخ) والتي كانت تعتبر متماسكة فيما بينها نظرا لاعتمادها على
مفاهيم وقيم راسخة فمع ذلك لانها لم تكن متينة بصفة خاصة .

ان المظهر الاساسي لعدم متانة هذه المجتمعات يتمثل في المستوى الضعيف
لتكاملها الداخلي ان ذلك يمكن ملاحظته من خلال ضعف وحدتها السياسية : نظرا
لميل هذه المجتمعات للتوسع الشديد (الهند ، العالم الاسلامي ، الامبراطورية
العثمانية) الذي تسبب في آثارات انعكست في شكل ضعف للوحدة السياسية
وكذلك كان هو الحال من الناحية الاقتصادية : فنظرا للاختلافات التي ترجع
بصفة خاصة الى الشروط الطبيعية المختلفة من مكان لاخر والى ظروف السكان
(مهاجرين اختلطوا بشعوب مختلفة) فان الاقاليم المختلفة في منطقة واحدة تواجدت
في مستويات غير متشابهة انطلاقا من الوضع في المدن الكبرى الغنية والتي تدر
بالنشاط ومرورا بالوضع في الاماكن المتوسطة من حيث المستوى ووصولا الى الاماكن
التي مازالت تعيش في المستوى التقليدي .

لقد تواجدت هذه المجتمعات اذن في شكل مجمع لمجتمعات صغيرة متفرقة بعضها
عن بعض بشكل أو بآخر ومفتقدة بشكل ما الى التكامل الاقتصادي والسياسي الداخلي
حيث تحتفظ كل منها بظروفها الخاصة . ان ترابط هذه المجتمعات المتأني من العوامل
الثقافية والروحانية الموحدة لا يكفي في حد ذاته لان يجعل منها مجموعات
متماسكة . فاذنا اضفنا لعوامل التشتت التي اوضحناها سابقا التفسخ الاجتماعي
الصلب والتعارض العرقي (Opposition Ethnique) فاننا لانجد في كل الحالات
مايمكن أن يشبه هذه الدعام الصلبة سوى الاقطاع الذي عرفته اوربا بين القرن 11 والقرن

ينتج من ذلك أنه بالرغم من التطور الشديد والقوي الظاهر في عدة مناسبات فإن هذه المجتمعات كانت تعرف بني داخلية هشة ونوعا ما من القابلية البنيوية للتصدع

ومن ثم فإنها كانت معرضة للتحطم من جراء الصدمات الخارجية بينما لم تنزع أيضا في كثير من الأحوال إلى أن تتحطم من الداخل تحت تأثير التطورات الداخلية. إذن الأمر يعني هنا وجود قابلية بنيوية للإصابة التي ان لم تمنع من الوصول إلى مستويات مرتفعة إلى حد ما ومن البقاء في هذه المستويات لفترة طويلة (مع احتمال إعادة تألفها من الداخل في أشكال تنظيمية أخرى بعد كل فترة للتبدد) فإن هذه القابلية للإصابة قد تركت هذه المجتمعات تحت رحمة الضغط الخارجية. ان الجمود والقابلية للإصابة قد تضاعفا لكي يخلقا وضعاً لم يسمح لهذه المجتمعات أن تقاوم بسهولة أو أيضا أن تعيد التعامل ايجابيا وخاصة في فترات ركودها أو صعوباتها الداخلية ضد الصدمات الخارجية أو حتى ضد الاتصالات المختلفة عن تلك التي تعودت عليها مع المجتمعات المجاورة والتي اد مجتها بشكل ما في نظامها البنيوي .

الخلاصة :

=====

ان المعطيات التاريخية والتفسيرات التي توصلنا اليها تسمح لنا بالتأكيد

على النقطتين التاليتين :

1 - ان الاشكال المختلفة للمجتمعات التي ستصبح بعد ذلك متخلفة والتي تواجدت في ظروف بنيوية وتاريخية مختلفة فيما بينها ، كانت لها خصائص مشتركة تتعلق بطبيعة هذه المجتمعات على الاقل فيما يخص مستوى وأشكال تنظيمها الداخلي الذي اكتسبت من خلال تاريخها السابق .

من ذلك نستطيع تفهم كيف كان للاتصالات التي تعرضت لها اعتبارا من القرن 16 آثارا بنيوية متشابهة بشكل ما مع تلك التي نتجت عن الاتصالات الجديدة : سواء كانت اتصالات تمت من طرف الاسبان أو البرتغاليين في القرون 16 و 17 أو من

الهولنديين في نفس الفترة أو من الانجليز أو الفرنسيين في القرن 17 (أي اتصالات قبل النمو الرأسمالي) أو سواء اتصالات في القرن 19 أي تمت من طرف دول رأسمالية وصناعية في شكل استعمار مباشر أو في شكل سيطرة غير كاملة أو في شكل علاقات تجارية .

وهكذا تتراءى أمامنا عناصر الوضع الداخلي لهذه الدول والتي سمحت لنا بفهم أعمق للتطور وخاصة فيما يتعلق بالشكل والاشارة التي اتخذتها الاتصالات في هذه الدول والمختلفة عن شكل وآثار الاتصالات التي حدثت مع دول أخرى والتي دفعت هذه الأخيرة على العكس إلى النمو أو على الأقل إلى أن تنمو مع وجود هذه الاتصالات .

ومع ذلك فإن هذا العامل لا يمكن أن يفسر لنا كل الظاهرة : إن هذه المجتمعات كانت قد تواجدت لفترة طويلة من الزمن وكانت عندها الفرصة والا مكنيات لو تركت وحدها لا أن تتطور وأن تصل إلى تماسك داخلي وأن تعبر وتتعدى جمودها التقليدي . إن تصدع بناها لم يكن إلا نتيجة لاتصالات خضعت لها اعتبارا من لحظة معينة وبأكثر دقة بسبب الطبيعة الخاصة وأهداف هذه الاتصالات التي نظمتهما ومارستها بعض الدول : إن الاتصالات أو حتى الصدمات التي تعودت عليها هذه المجتمعات وإن الاتصالات التي قامت بها إنجلترا وفرنسا على سبيل المثال في القرن 16 والقرن 17 مع الإمبراطورية العثمانية لم يكن لها آثارا مفيرة للبنية . إن ظواهر التغيير البنوي والسيطرة لم تبدوا إلا مع الاشكال الجديدة للاتصالات اعتبارا من القرن 16 في أمريكا اللاتينية أو القرن 17 و 18 في الهند أو اتصالات في كل مكان في القرن 19 والتي أدت في النهاية إلى التخلف بمعنى أن الجمود والقابلية للإصابة في هذه المجتمعات قد عرفت نتائج جديدة .

من الممكن إذن تلخيص الوضع في أن التخلف (أو في عدة حالات العملية المؤدية إلى التخلف) هو نتيجة لتضافر نوع معين من الاتصالات أو الصدمات الخارجية مع وضع

داخلي معين وذلك في ظروف تاريخية معينة .

2 - وبالتالي يتراءى لنا الى أي حد يمكن الاستناد الى المقولة الشهيرة والتي مؤادها أن تخلف البعض كان نتيجة لتقدم البعض الآخر والتي ينبغي أن تكتمل بتحفظين اثنين :

- فمن جهة فإن الاتصالات السابقة على النمو (والتي نظمت في أول الامر من طرف دول عرفت بعد ذلك صعوبات للمروالى النمو : اسبانيا والبرتغال) كانت اتصالات ذات آثار سلبية سطحية أو عميقة طبقا للحالة محل البحث (مع أن هذه الاثار كانت عميقة في حالة امريكا اللاتينية) حقيقة أن الوضع الذي خلقته هذه الاتصالات لم يكون التخلف بمعنى الكلمة (مع أن الامر في حاجة لاعادة المناقشة في حالة امريكا اللاتينية) ومن أجل ذلك سميناها ما قبل التخلف أو التخلف المحتمل ولكن ليس من شك في أن هذه الاتصالات قد فتحت الطريق أمام العملية التي أدت فيما بعد الى التخلف والتي شكلت الاصل التاريخي الاولي لهذا التخلف (أو حتى الاصل المباشر لهذا التخلف اذا اعتبرنا أن ما قبل التخلف هو الشكل الاولي للتخلف) .

ان هذه الاتصالات قد اعطت الفرصة لظهور قابلية هذه المجتمعات للاصابة وأوضح ذلك كيف مرت هذه المجتمعات حقيقيا الى التخلف فيما بعد وكيف ظهر هذا التخلف بعد ذلك في شكله الكامل عندما اتخذت هذه الاتصالات شكلها الجديد .

- ومن جهة أخرى فإن هذه الظاهرة توضح لنا أنه حتى بالنسبة للقرن 19، فإن التخلف لم يكن نتاجا فقط لنمو بعض الدول الأخرى ولكنه نتاج للقاء بين النمو وطراز معين للوضع البنيوي الداخلي . ان كل ذلك يؤدي بنا الى طرح سؤال حول معرفة ما اذا كان ينبغي اداة التوسع الاوربي في مظهره الاجمالي أكثر من الرجوع الى تصرف دولة ما أو الى النمو نفسه . فمنذ اللحظة التي بدأ فيها هذا التوسع في الظهور في القرن 16 ، بشكل ثابت فإنه انتج دائما نفس النتائج بالنسبة للمجتمعات المتصل بها مايا كانت الدولة وأيما كانت الفترة وسواء من منطقة أوربية أو غير أوربية (العالم الواقع ما بين المنطقتين المعتدلتين) ، وأيما كان الشكل الذي اتخذته هذا التوسع (استعمار ، سيطرة ليست استعمارية علاقات اقتصادية) . ان الاختلاف الوحيد الملحوظ في هذا التوسع هو انه طالما كان

سابقا للنمو فإنه انتج آثارا أقل علانية مما سينتج فيما بعد باختلافاً سيأخذ أهميته اعتباراً من منتصف القرن 19 تقريباً بحيث سيوضح لنا عندئذ ظاهرة التخلف كما نعرفها. ولكن هذا الاختلاف سيكون أقل أهمية إذا نظرنا اليه من وجهة نظر أصل النمو بحيث أنه في جميع الحالات فإن هذا التوسع نفسه وليس الشكل الخاص الذي أخذه بعد مدة هو الذي أدى إلى عملية التخلف .

2 - 5 التطور التاريخي للتخلف في الدول العربية :

من كل ماسبق نستطيع استنتاج أن أصل التخلف يعود، في أقل تقدير بالنسبة لكل الحالات إلى نهاية القرن 19 : إذن لقد مضى حتى الآن على ظهور أصول التخلف

حوالي قرن من الزمان على الأقل .

إن ذلك معناه أن التخلف قد عرف خلال هذه الفترة الطويلة تطوراً : ذلك أنه ليس من الصحيح القول بأن الظاهرة تتسم بجمود كامل ولكن ينبغي اعتبارها متغيرة بأكثر أو بأقل عمقا خاصة وأنها متواجدة في فترة كان وما زال التطور فيها في جميع المعمورة هو القاعدة . وبعبارة أخرى إذا اعترفنا بأن النمو والتخلف مرتبطان ببعض بشدة بحيث أن الدول المتقدمة قد عرفت خلال هذا القرن تطوراً عميقاً فإنه من المؤكد أن أثر هذا التطور الذي تمارسه على الدول المتخلفة سيتبدى خلال الزمن وهذا ما يوصلنا في نفس الوقت إلى استنتاج أن التخلف نفسه لن يكون إلا ظاهرة متطورة . (1)

نتج من ذلك أيضاً أن عملية التخلف تمر بمراحل ومن ثم ينبغي أن نميز بين المراحل المتتابعة للتخلف . إن ذلك يسمح لنا بالقول أنه : حيث أن النمو نفسه هو عملية تمر بمراحل متتابعة فإنه ينبغي وجود صلة بين مراحل النمو ومراحل التخلف : إن المرور إلى مرحلة جديدة من النمو في العالم الرأسمالي ينبغي أن تنعكس في مرحلة جديدة للتخلف في دول العالم الثالث . ويمكن أن نضيف ثلاث مراحل رئيسية مرت بها عملية التخلف في الدول العربية حتى الآن :

(1) J.Maillet; "Histoire des faits économiques, polycoup,
4° Fascicule, Grenoble

— المرحلة الأولى : هي مرحلة الدخول في التخلي أو زرع التخلي :

ان هذه المرحلة تتعلق تاريخيا بالفترة التي بدأت فيها الدول التي عرفت عملية التخلي في المرور من وضعها التقليدي السابق الى وضع التخلي (والذي وصلت في بعض الظروف مارة بطريق ما قبل التخلي) الى معايشة التطور الذي يمثله هذا التخلي . ويمكن هنا ان نشهد الى المعايير التي سبق وان عرضناها والتي اعتبرناها خصائص لبداية التخلي : التغيير البنوي الداخلي عن طريق الاتصالات الخارجية ،

زرع أنشطة قادمة من الخارج ، تكون سيطرة . وفي الامكان أن ترجع بداية هذه المرحلة في مصر على سبيل المثال الى السنوات التي تبدأ اعتبارا من 1840 عندما فضلت الطبقات الحاكمة تحطيم المكتسبات السابقة وخاصة الصناعة الناشئة وأن تلجأ الى انجلترا وفرنسا لكي تتوليا القيام ببعض الأنشطة (السكك الحديدية ، المصارف) وباختصار فانها الفترة التي تركزت فيها العناصر المميزة للتخلي الكلاسيكي : ازدياد واجبة داخلية متبعة اندماج في الاقتصاد المتروبوليتان ميكانيزم للتطور يميل نحو تضخم هذه العناصر عن طريق التجارة الخارجية باستثمارات الدول المسيطرة تركز جهاز عسكري واداري للرقابة على الدولة .

المرحلة الثانية : هي مرحلة تعميق التخلي الكلاسيكي : بالرغم من أن بعض

الوقائع الاساسية قد ظلت على حالها السابق (نظام التنظيم الرأسمالي العالمي نوع السيطرة ، حاجات الدول المسيطرة) فمن الممكن القول بأن هذه المرحلة تشمل التوسع الكمي للتخلي بشكل أكبر مما كان عليه الحال في المرحلة السابقة (استقلال المصادر الطبيعية ، إنشاء هياكل أساسية زرع ازدياد واجبي لا أنشطة خاصة) ومن جهة أخرى فقد تم تعميق التخلي الكلاسيكي في هذه المرحلة ايضا بتأثير توجيهات البورجوازية المحلية داخل الدول العربية والتي يمكن تقسيمها الى قسمين : قسم من البورجوازية الزراعية المرتبطة اساسا بالتصدير وقسم من البورجوازية التجارية المرتبطة بالاستيراد والتصدير . ان هذه البورجوازية لم تحاول أن تتوجه الى التصنيع وتركزت ذلك للبورجوازية الاجنبية ، كذلك لم تحاول هذه البورجوازية في أغلب الدول العربية استغلال فترة الازمات الاقتصادية العالمية مثل أزمة 1929

لكي تتخذ اجراءات التصنيع (1) ويمكن تحديد هذه المرحلة بالفترة الواقعة بين نهاية الطور الاخير من المرحلة السابقة ونهاية الحرب العالمية الثانية . وهذه المرحلة تتعلق بفترة ازدهار الرأسمالية ثم ركودها في الدول الرأسمالية المتقدمة ولذلك فان القول بأن هذه المرحلة هي مرحلة التعميق الكمي للتخلف الكلاسيكي سيكون أدق من اعتبارها مرحلة مرور الى شكل جديد للتخلف حيث أن هذا الشكل الجديد لم يبدأ الا صبيحة الحرب العالمية الثانية حيث ستلعب بعض العوامل الجديدة الدور في ايجاد هذا الشكل الجديد .

المرحلة الحالية للتخلف : يبدو جيدا أن مرحلة متميزة قد بدأت صبيحة الحرب العالمية الثانية (1945) . لقد ظهرت عندئذ مجموعة كبيرة من الظواهر الجديدة والمعروفة الان والتي يمكن عرض بعضها .

أ - ان نهاية الاستعمار المباشرة في بعض الدول العربية الذي تبع هذه الفترة قد عدل بشكل موسع من معطيات المشكلة . فمثلا تعدلت بشكل ما العلاقة بين الدول المتقدمة والدول المتخلفة : حيث ظهر نوع من الارادة للنمو ومن اتخاذه الدول المتخلفة بعض السياسات الخاصة بالتنمية وبصفة عامة يمكن القول بأن نهاية الاستعمار المباشر قد أدخلت تعديلا على كل ما كان مستثنى نتيجة لوجود الاستعمار نفسه أو نتيجة للسيطرة المباشرة .

ب - ان التنمية المتزايدة التي عرفتها الدول المتقدمة والتي تبعت مرحلة الركود النسبي السابقة (1913 - 1945) قد غيرت هي الاخرى عددا من المعطيات : الحاجة المتزايدة دائما للمواد الأولية ولمنتجات الطاقة بزيادة الاستثمارات الاجنبية في الدول العربية بالتفوق الأمريكي الخ ج - ظهور دور هامة للمواد وكانت جديدة حتى هذا الوقت : الانفجار السكاني تطور معدلات التبادل ، دور الطبقات الوسطى ، الاقطاعات العسكرية

(1) قد حاولت البرجوازية المحلية في بعض الدول العربية (مثل مصر) استغلال فترات الازمات الاقتصادية والسياسية مثل فترة الحرب العالمية الاولى حيث امتنع الاستيراد وتشكلت حماية طبيعية في خلق صناعة محلية لا تحلل الواردات وسنعود به . قليل للتعرض لهذه الظاهرة .

التشبه بالا جانب . . . الخ . هذه الظواهر التي أثرت بشدة على الهيكل الداخلي للدول العربية ما زن أثرت على شكل التخلف نفسه وبعبارة أخرى فإن التخلف يكون قد اتخذ منذ حوالي ربع قرن شكلا نوعيا مختلفا تماما عن ذلك الذي كان يبدو عليه في الفترة السابقة مباشرة .

عند هذا الحد من التحليل للأسباب الأولية للتخلف ثم تطوّر هذا التخلف في الدول العربية، فمن المفيد أن نتوجه الآن إلى تحليل أعمق للسياسات الخاصة بالتنمية الصناعية والتي حدثت في الدول العربية خلال المرحلة الحالية للتخلف، والتي تكون قد شاركت في إيجار الشكل الحالي للهيكل الصناعية في العالم العربي .

3 - سياسات التنمية الصناعية التي اتبعت حتى الآن :

بعد الاستقلال السياسي الذي عرفته الدول العربية قامت حركة بناء الصناعات في مختلف الاقطار العربية . ان عطية التصنيع هذه كانت تستمد دوافعها وجذورها من عدة سمات وخصائص جعلت من عطية التصنيع ضرورة أساسية في عملية التنمية الاقتصادية .

ومن بين هذه الخصائص نذكر أساسا :

1 - ظاهرة اختلال التوازن بين الموارد المادية (الارض والثروات المادية الاخرى)

والموارد البشرية (السكان وقوة العمل) .

2 - حدوث هذا الاختلال في اطار اقتصاد قومي وحيد الانتاج أي يسيطر عليه

قطاع انتاجي واحد سواء أكان من أصل زراعي أم من أصل استخراجي

ولقد زان من هذا الاختلال في التوازن بين الموارد المادية والموارد البشرية الانفجار

السكاني الهائل الذي حدث ضمن اقتصاد قومي مشوه البنية وكان من نتيجته ذلك

الانخفاض المستمر في نصيب الفرد من الموارد والمادية والانخفاض المستمر في

انتاجية قوة العمل وبالتالي ازدياد في البطالة

أمام هذا الوضع المتدهور وجدت الدول العربية نفسها أمام ضرورة موضوعية تفرضها

عليها الظروف الاقتصادية ألا وهي ضرورة توسيع وتطوير الأنشطة الاقتصادية

الأخرى غير الزراعية وبشكل خاص النشاط الصناعي أو بمعنى آخر بدت عملية التصنيع كحل وحيد للخروج من المشاكل الاقتصادية التي تعاني منها الدول العربية .

لقد اتبعت الاقطار العربية استراتيجيات مختلفة للتصنيع يمكن أن تلخص في استراتيجيتين أساسيتين هما : (1)

1 - استراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات

2 - استراتيجية التصنيع من أجل التصدير

3 - 1 - استراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات :

3 . 1 . 1 - مضمون وشروط استراتيجية احلال الواردات :

يتمثل الاقتصاديون باستراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات . أن يلجأ المجتمع الى اقامة الصناعات التي تنتج محلياً ما كان يقوم باستيراد ه من قبل أو ما كان يمكن أن يستورده لولم يقم بانتاج هذه الصناعات . ان هذا دفع بعض الدول العربية لاقامة هذه الصناعات عوامل سوف نتطرق الى أهمها :

أ - سبق وأشرنا بأن الدول العربية هي دول منتجة أساسياً للمواد الأولية (سواء كان ذلك من أصل زراعي أو استخراجي) وبالتالي فانها تعتمد في تلبية حاجاتها من السلع المصنعة على الاستيراد من الأسواق الخارجية وذلك عن

(1) لقد استلهم تحليل هاتين الاستراتيجيتين من دراسة الدكتور محمد دويدار

المقدمة لمركز التنمية الصناعية للدول العربية تحت عنوان :

” حول استراتيجية تصنيع بديلة ”

طريق حصيلة الصادرات وبالتالي فإن وارداتها من السلع المصنعة تتوقف على سعر وحجم الصادرات . وباعتبار أن الدول العربية لا تستطيع أن تتحكم لا في سعر الصادرات (حيث تتحكم فيه السوق الرأسمالية) ، ففي حجم هذه الصادرات (إذ أن هذا الأخير يتبع لطلب السوق الرأسمالية من جهة وللطاقات الانتاجية المحلية من جهة ثانية) بمعنى آخر ان تلبية حاجات الدول العربية من السلع المصنعة خاضع للسوق الرأسمالية وتتحكم فيه عوامل تخرج عن ارادة الدول العربية . ولقد أدى هذا الوضع الى احدى نتيجتين (أو النتيجتين معاً) :
— اما الى عدم امكانية الدول العربية تلبية حاجاتها من السلع المصنعة .

— واما الى العجز المستمر في الميزان التجاري وذلك نتيجة للزيادة المستمرة في حجم وقيمة وارداتها . ولكسر هذا الطوق والخروج من المأزق اتجهت بعض الدول العربية الى التصنيع عن طريق احلال الواردات .

ب — ان اعتماد الدول العربية في تلبية حاجاتها من السلع المصنعة على العالم الخارجي أدى الى تبعية هذه الدول لشروط السوق ولقد تعرضت هذه الأخيرة لازمة وظروف خاصة أدت الى توقف الاستيراد (ظروف الحرب العالمية الثانية على سبيل المثال) . ولقد كانت نتيجة تلك الظروف :

— ضعف سيطرة الدول المصنعة على أسواق دول العالم الثالث .

— اتجاه في دول العالم الثالث خاصة (دول أمريكا اللاتينية وبعض الدول العربية مثل مصر) الى انتهاز هذه الفرصة واقامة صناعة احلال الواردات .

ج — لقد اتجهت بعض الدول العربية الاخرى بعد استقلالها السياسي نحو طريق احلال الواردات وذلك لتوفر الاسواق المحلية ورؤوس الاموال سواء أكانت وطنية (خاصة أو عامة) أو أجنبية . لقد قامت صناعات احلال الواردات في الدول العربية التي استفادت من الظروف الدولية اعتمادا على انتاج السلع الاستهلاكية التي كانت تستورد ، وبالتالي فإن هذه الصناعات قد اعتمدت على توفر عمالة رخيصة وعلى توفر المواد الأولية الرخيصة أيضا (ولقد كانت التكنولوجيا المستعملة بسيطة وتعتمد على انتاج كثيف الاستخدام للعمـل .

ان هذه الشروط أدت الى عدم اعتماد هذه الصناعات على المعدات الانتاجية المستوردة⁽¹⁾ هذا بالإضافة الى الوفرة الذي كانت تحدره هذه الصناعات والناج عن تقليل الواردات من السلع الاستهلاكية التي أصبحت تنتج محليا . ان مجمل هذه الاوضاع قد أدت الى نتائج ايجابية على موازين المدفوعات بدأت مجموعة الدول العربية التي استقلت بعد الحرب والدول التي كانت قد بدأت التصنيع باحلال الواردات في مرحلته الاولى باعتماد استراتيجيات احلال الواردات بالاتجاه نحو الفروع الصناعية الأكثر تقدما من الناحية التكنولوجية ، ولقد استفادت هذه الدول من معطيات جديدة في الاقتصاد الدولي أهمها :

— اتجاه الدول المتقدمة نحو صناعة السلع الانتاجية

— اتجاه الدول المتقدمة نحو إعادة توطيق بعض الصناعات التقليدية خارج اقتصادياتها .

وبناء على ذلك فقد ارتفع نصيب رأس المال الاجنبي في اقامة هذه الصناعات وأصبح للدولة دور ملموس فيها .

في هذه المرحلة وبالإضافة الى انتاج السلع الاستهلاكية التقليدية (مواد غذائية غزل ونسيج) بدأ انتاج السلع الاستهلاكية المعمرة (غسالات - شلجات - أجهزة راديو وتلفزيون والسيارات وبدأ أيضا انتاج بعض السلع الانتاجية التقليدية : حديد وصلب ، اسمنت) . لقد استخدمت هذه الصناعات بشكل عام - تكنولوجيا متقدمة واعتمدت غالبا على السوق الخارجية

(1) ان الاعتماد على السلع الانتاجية المستوردة لم يكن اساسيا في اقامة صناعات احلال الواردات في المرحلة الاولى بمعنى انه ان وجد في بعض الاحيان فانه لا يشكل الا جزءا بسيطا من المعدات ويمكن السيطرة عليه وإعادة انتاجه في جميع الاحوال .

ونذلك من أجل :

- استيراد التكنولوجيا

- استيراد السلع نصف المصنعة

- استيراد المواد الأولية

واقدر أدرك كل ذلك في النهاية الى آثار سلبية على موازين المدفوعات .
ان توفر الشروط الموضوعية لقامة استراتيجية احلال الواردات يفترض على الدولة
لكي تأخذ بهذه الاستراتيجية ، تطبيق بعض السياسات الخاصة التي تعتبر الاساس
الذي يركز عليه التصنيع عن طريق احلال الواردات وسوف نتطرق الى بعض هذه
السياسات .

(1) باعتبار أن هدف التصنيع عن طريق احلال الواردات هو انتاج بدائل للمنتجات
الصناعية المستوردة فان الدول المعنية انطلقت من حاجة السوق المحلية القائمة
واعتمدت نموذج الحاجات السائدة كأساس لتقدير الحاجات المراد اشباعها
والتي كانت تستورد أصلا .

(2) تبني استراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات على فكرة أن التصنيع يتم
عن طريق خلق اللاتوازن بين الفروع الثلاثة الأساسية للقطاع الصناعي :

- فرع الصناعات الاستهلاكية

- فرع الصناعات الوسيطة

- فرع الصناعات الانتاجية

ان مبدأ اللاتوازن هذا مفاده أن وجود الصناعات الاستهلاكية سوف يخلق في مرحلة
ثانية طلبا للحصول على الصناعات الوسيطة وهذا يخلق في مرحلة لاحقة طلبا على
الصناعات الانتاجية (1) .

(1) هذا هو الاتجاه العام لاستراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات ولكن ذلك
لا يعيق امكانية تجاوز الاتجاه العام واقامة بعض الصناعات الوسيطة أو الانتاجية
في نفس الوقت الذي تقام به الصناعات الاستهلاكية .

3) باعتبار أن الصناعات المحلية البديلة سوف تكون وليده وبالتالي لا نستطيع الصمود أمام المنافسة الأجنبية لا من حيث السعر ولا من حيث الجودة لذا لابد من حماية هذه الصناعات وبالتالي فإن الأخذ بسياسة التصنيع عن طريق إحلال الواردات يقترن بفرض قيود على استيراد السلع المنافسة الأجنبية (1) في هذا المجال يجب الإشارة إلى أن القيود تبقى مقتصرة على السلع المماثلة أي على السلع الاستهلاكية وغالباً ما تعفى السلع الوسيطة والانتاجية من هذه القيود وذلك من أجل توفير ما تحتاجه الصناعات الاستهلاكية المحلية من آلات ومعدات .

4) يصاحب استراتيجية التصنيع عن طريق إحلال الواردات سياسة سعر الصرف (2) بمعنى أن سعر الصرف يهكس قيمة للعملة الوطنية أعلى من قيمتها الحقيقية وهذا بهدف تشجيع الاستثمار عن طريق تخفيض قيمة الواردات من السلع الانتاجية والوسيطة أو المواد الأولية التي تحتاج إليها الصناعة الاستهلاكية الناشئة .
بعد هذا العرض الموجز والمكثف لاستراتيجية التصنيع عن طريق إحلال الواردات لنرى ماهي النتائج التي أدت إليها تطبيق هذه الاستراتيجية .

(1) يمكن أن تمثل قوانين الحماية الجمركية التي صدرت في مصر 1930 نموذجاً لذلك حيث اقترنت هذه القوانين باتباع مصر لاستراتيجية التصنيع عن طريق إحلال الواردات .

(2) انظر بهذا الخصوص "عمر محي الدين" "التخلف والتنمية" القاهرة

3-1-2 - نتائج تطبيق استراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات

لقد ادي تطبيق استراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات/تحقيق عدد من الهياكل الصناعية وخاصة في مصر وسوريا وتونس والمغرب والجزائر واليراق وهذه الدول تشكّل مجموعة التي تنتج القسم الاكبر من الانتاج الصناعي العربي (1) . ولقد كان لهذه الصناعات دور في تزويد الاسواق المحلية والى ربية بسلع صناعية مختلفة وخاصة السلع الاستهلاكية . كما أدت هذه الصناعات الى اكساب قوة العمل العربية خبرة في هذا المجال . ولكن بالرغم من هذه النواحي الايجابية فليس استراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات قد حطت معها نقاط ضعفها . وسوب نتطرق الى أهم نقاط الضعف هذه :

أ - باعتبار أن استراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات تغطي الاهمية الاساسية الصناعات الاستهلاكية على حساب الصناعات الوسيطة والانتاجية لذلك فان تطبيقها قد أدّى الى توسع أفقي في الصناعات الاستهلاكية دون أن يتعدى ذلك مرحلة هذه الصناعات والمرور الى الصناعات الوسيطة والانتاجية (2) وهذا معناه انها لم تستطع احداث التغيرات الهيكلية التكاملية بين الفروع الصناعية الاخرى علما بأن هذه التغيرات تعتبر الاساس في عملية التنمية الاقتصادية الشاملة التي تحد من التبعية السوق الرأسمالية .

(1) تبلغ نسبة انتاج مصر من مجموع انتاج الصناعات التحويلية لثلاث عشرة دولة عربية نحو 37 ٪ . كما تتركز في مصر والجزائر والمغرب 73 ٪ من الانتاج في الدول المذكورة ويزيد نصيب ست دول عربية هي مصر والمغرب واليراق والجزائر وليبنان وسورية عن 82 ٪ من انتاج المحلي في هذه الثلاث عشرة دولة وذلك عام 1971 انظر بهذا الخصوص : الدكتور ابراهيم سعد الدين : التصنيع والتنمية في الوطن العربي . دراسة مقدمة لوزارة التنسيق الصناعي العربي (الاسكندرية 22 الى 26 حزيران يونيو 1976 وانظر ايضا د . عرفان الشافعي : الصناعة التحويلية في العالم العربي تقييم واقعها وادائها . مجلة العلوم الاجتماعية . ابريل 1978

(2) تساهم صناعة المواد الغذائية والمنسوجات والتبغ وصناعة النسيج بما يزيد عن 50 ٪ من الانتاج الصناعي في جميع الدول العربية (عدا الليتوانية) وتصل هذه النسبة الى 90 ٪ في الصومال ، 92 ٪ في موريتانيا في حين أن مساهمة الصناعات المعدنية الاساسية تعد ضعيفة للغاية .

ب - بالرغم من أن استراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات كانت تهدف الى تخفيف الاعتماد على العالم الخارجي ولكن النتيجة كانت مخالفة للهدف ان الاعتماد على الخارج قد زاد وهذا مايؤكد انه ازدياد العجز في موازين المدفوعات للدول العربية . ان تزايد العجز هذا يعود الى جملة من العوامل يتعلق أهمها باستراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات نفسها ان تركيز هذه الاستراتيجية على الصناعات الاستهلاكية أدى الى زيادة الطلب الخارجي على عوامل الانتاج التي تدخل في الصناعات الاستهلاكية وهذا واضح بشكل خاص فيما يتعلق بمستلزمات الانتاج الضرورية لصناعات السلع الاستهلاكية المعمرة . ولقد ساعدت التعريفة الجمركية (الحماية) على ذلك حيث أن انخفاض التعريفة على مستلزمات الانتاج قد أدى الى تشجيع استيرادها وهذا بدوره أدى الى زيادة الطلب على النقد الاجنبي . وفي هذه المناسبة تجدر الاشارة الى أن المدافعين عن هذه الاستراتيجية لم يأخذوا بعين الاعتبار لدى حسابهم لاثارها على ميزان المدفوعات - الا السلع النهائية . وبالتالي فانهم قد أهملوا آثار تشغيل هذه الصناعة (استيراد مدخلاتها) على ميزان المدفوعات ولقد زاد أحيانا حجم مدخلات هذه الصناعة على حجم السلع النهائية التي حلت محلها . هذا من جهة ، ومن جهة ثانية ان أي نقص في النقد الاجنبي تكون له آثار سلبية ان يؤدي الى تعطيل النطاقات الانتاجية لهذه الصناعات . لقد كانت آثار نقصان النقد الاجنبي قبل تطبيق هذه الاستراتيجية استراتيجية تتجلى في حرمان بعض المواطنين من استهلاك سلعة معينة أما بعد تطبيق هذه الاستراتيجية فان آثار نقصان النقد هي تعطيل الطاقات الانتاجية عن العمل مع كل الاثار السلبية التي يمكن أن يتركها ذلك على الاقتصاد القومي ج - من أهداف استراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات خلق فرص للتشغيل ولكن هذا الحدث لم يتحقق الا جزئيا ان سياسة الحماية وسعر الصرف المشجع

للاستيراد قد أدى الى تبني تقنيات للإنتاج كثيفة الاستخدام لرأس المال .
هـ - ان أهم ما أزعج الاستراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات يتمثل في ضيق
الاسواق المحلية . وهذا آت من هذه الاستراتيجية قد أخذت نمط
الاستهلاك القائم كمعطى بنيت على اساسه قائمة السلع الصناعية التي تريد أن تحل
محلها ، ولم تحاول هذه الاستراتيجية أن تغير هذا النمط بحيث يشمل على
مجموعات من السلع الأساسية والضرورية لاستهلاك الجماهير .

ان نمط الاستهلاك التقليدي يميز بشكل خاص مجموعة السلع الاستهلاكية المعمرة .
ونعلم أن هذه السلع تستهلك من قبل فئات محدودة قادرة ماليا على ذلك فئات
يساند ها نمط توزيع الدخل السائد . ان اعتماد استراتيجية احلال
الواردات على نمط الاستهلاك السائد قد أدى الى محدودية السوق واعتماد على
شريحة من السكان تجري وراء تقليد الا جانب وتعتبر نمط الاستهلاك الخارجي
الاجنبي نمونجا لها (1) .

و - لم تتوصل استراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات الى وضع حد للتبعية
نحو الخارج ولم تخفف هذه التبعية والدليل على ذلك هو أن دور الدول العربية
في تقسيم العمل الدولي لم يتبدل وهذا ما يظهره هيكل التجارة الخارجية للدول
العربية والذي يشير الى أن الدول العربية لم تزل دولا مصدرة للمواد الأولية
ومستوردة للسلع الصناعية هذا بالإضافة الى تبعية جديدة وخطيرة هي التبعية
التكنولوجية والتبعية في نمط الاستهلاك . لقد ساعد على هذا كله ارتباط الدول
العربية بالسوق العالمية الرأسمالية ونظام الاسعار السائد فيه .
وبالنهاية فان استراتيجية التصنيع عن طريق احلال الواردات لم تضع التقسيم
الدولي للعمل محل تساؤل وبالتالي فانها لم تطرح مشكلة الاصل التاريخي
لتخلف الدول العربية والطرق السلمية للخروج منه .

(1) انظر بهذا الخصوص : علي مصطفى : الحاجات الأساسية - ورقة مقدمة
لحلقة الدراسة المنعقدة في الجزائر ما بين 29، 30 نوفمبر 1977 حول "الانتاجية
والعمالة وتوزيع الدخل في الاقتصاد الجزائري . مركز البحوث للاقتصاد التطبيقي ،
الجزائر .

2.3 - استراتيجية التصنيع من أجل التصدير

1.2.3 - مضمون ومبررات تطبيقها في الدول العربية

المقصود باستراتيجية التصنيع من أجل التصدير هو إنشاء صناعات تنتج سلعا موجهة أصلا للخارج دون أن ينفي ذلك امكانية تسويق جزء من الانتاج في السوق المحلية ولكن هذا التسويق المحلي يبقى هامشيا وثانويا بالنسبة للتصدير الى الخارج الذي هو الاساس . تشمل هذه الاستراتيجية عدة أنواع من الصناعات :

- صناعات تتواجد عند المنبع هدفها تحويل المواد الأولية .
 - صناعات تتواجد في وسط الحلقة التكنولوجية وتتمثل بالتخصص في مرحلة معزولة من هذه الحلقة علما بأن يقيمة المراحل توجد في الخارج مثال انتاج بعض مكونات الاجهزة .
 - صناعات تتواجد في المرحلة النهائية وتتمثل في صناعة التجميع .
- ان الوحدات الصناعية التي تنشأ وفق هذه الاستراتيجية قد تستعمل تكنولوجيا كثيفة رأس المال أحيانا وكثيفة العمالة أحيانا أخرى وذلك حسب المشروع .
- تأخذ استراتيجية التصنيع من أجل التصدير جذورها من المبررات التالية :
- ان تصدير المواد الأولية يتم في اطار تدفقات هور شروط التبادل .
 - ان عدم امكانية كل بلد عربي بتصنيع ما يحتاجه يدفعه الى الاستيراد وهذا يتطلب موارد نقدية أجنبية .
- وبالتالي فان اقامة الصناعات الموجهة نحو التصدير يمكن أن يغير هيكل التجارة الخارجية أي يخفف حجم تصدير المواد الأولية ويؤمن الموارد اللازمة للاستيراد .
- لقد توجهت بمضالذ والعربية وخاصة في الفترة الأخيرة نحو تطبيق هذه الاستراتيجية ولكن اختلفت دوافع هذا التطبيق ويمكن أن تقسم الدول العربية في هذا الصدد الى مجموعتين :

الدول ذات القاعدة الزراعية : لقد تبنت هذه الدول سياسة التصنيع من أجل التصدير كحل لمعاناة عجز ميزان المدفوعات الناتج من تدفقات هور شروط تبادل السلع الزراعية بالنسبة للسلع المصنعة والهدف المنشود هو زيادة الصادرات الصناعية . ان قصور الموارد المالية في هذه المجموعة من الدول جعلها تلجأ الى الاستعانة برأس المال الاجنبي عن طريق استصدار قوانين تشجع رأس المال الاجنبي وتقيم المناطق الحرة (1) .

مجموعة الدول ذات القاعدة الاستخراجية (النفط) . ان دوافع انشاء صناعات موجهة نحو التصدير هو أن هذه الدول بعد استعادة سيطرتها على الموارد الأولية تريد تخفيف الاعتماد على مصدر واحد للدخل وتريد انشاء هيكل صناعي مستفيد بذلك من الموارد النقدية المتوفرة لديها . ولقد توجهت هذه الدول الى انشاء صناعات التكرير والصناعات البتروكيمياوية والاسمدة والحديد والصلب والالومنيوم .

نلاحظ بهذا الخصوص أن نقص الموارد المالية في المجموعة الاولى جعلها تلجأ الى الرأسمال الاجنبي . ونقص الخبرة (في التصميم والانشاء والتشغيل والصيانة والتسويق) جعل المجموعة الثانية تلجأ الى الاستعانة بالشركات المتعددة الجنسية وذلك عن طريق ما يسمى (بالمشاركة) . لذلك وبالنظر للدور الذي تلعبه الشركات المتعددة الجنسية في الحالتين لابد من اعطاء بعض الملاحظات حول هذه الشركات وذلك قبل تقييم استراتيجيات التصنيع من أجل التصدير .

تقوم سياسة الشركات المتعددة الجنسية فيما يتعلق بانشاء الصناعات التصديرية

(1) لقد أخذت تونس هذا الاتجاه اعتباراً من 1972 وأخذت به سوريا ومصر ابتداءً من 1974 حيث صدرت قوانين " تشجيع رؤوس الاموال الاجنبية واقامة المناطق الحرة في منطقة قناة السويس وفي مناطق أخرى حرة على البحر الابيض المتوسط " .

في الدول العربية على المبادئ التالية :

أ - ان هدف هذه الشركات هو زيادة ارباحها وضمان سيطرتها على العالم لذلك فانها تتجه الى اعادة توطين بعض الصناعات في الدول العربية وذلك حسب توفر المواد الاولية وقوة العمل الرخيصة. وغني عن البيان أن الشركات المتعددة الجنسية لا يعنىها أهمية المشروع على الاقتصاد الوطني والاثار الاقتصادية والاجتماعية التي تترتب على ذلك وانما يهتمها بتحقيق جـيـز من الانتاج أو بعض المكونات في المنطقة التي تحقق لها أكبر كمية من الربح وهذا ما يسمى بـ " تدويل الانتاج " .

ب - بالنظر لارتفاع تكلفة الانتاج في الدول المتقدمة سواء بسبب ارتفاع قيمة قوة العمل أو بسبب تكلفة حماية البيئة من التلوث فقد اتجهت الشركات المتعددة الجنسية الى تقسيم جديد للعمل (تحويل بعض الصناعات النفطية مثل التكرير والبترو كيمائيات) الى الدول المنتجة منقائها مهيمنة ومتكاملة مع هذه الصناعات سواء على مستوى المنبع أو على مستوى المصب .

ج - تعتمد هذه الشركات على قدرات المساومة الضخمة التي تتمتع بها أمام دول العالم الثالث سواء كان ذلك عن طريق الامكانيات المالية أو التكنولوجية أو التسويقية وبالتالي فانها تستطيع أن تفرض شروطها على الدول النامية .
د - تقوم سياسة هذه الشركات على تخفيف مخاطر التمويل والاستثمار في المشاريع المشتركة أولاً وعلى امداد هذه المشاريع بمستلزمات الانتاج ثانياً ولذلك فان مساهمة هذه الشركات تأخذ شكلين :

- تقديم قروض مرتبطة بمقود شراء طويلة الاجل ، وبهذا تضمن استمرارية التوريد بالمنتج دون تحمل أعباء الاستثمار مباشرة وغالباً ما تنحى أمثال هذه العقود على الالتزام بشراء المعدات وحقوق المعرفة من هذه الشركات .
- واما أن تساهم في رأس مال الوحدات الانتاجية بنسبة محدودة وهذا ما يضمن لها مزايا كثيرة :

(التنفيذ - حق المعونة - للمعونة الفنية - السيطرة على التسويق الى آخره) وهذا ما يحقق لها معدلات من التراكم تفوق مساهمتها برأس المال (1) .
هـ - ان أهم مبرر للتعامل مع الشركات المتعددة الجنسية هي أنها تكون قنوات لنقل التكنولوجيا . بالواقع ان هذه الشركات لا تنقل الا التكنولوجيا التي قررت التخلي عنها ولقاء أثمان باهظة ولا تهتم اطلاقا بمدى ملائمة هذه التكنولوجيا لظروف الاقتصاد القومي .

يجب أن نشير بهذه المناسبة الى الوسائل غير الشرعية من (رشوة وفساد المسؤولين) التي تتبعها هذه الشركات للوصول الى أهدافها .
2.2.3 - نتائج استراتيجية التصنيع من أجل التصدير :

أن تطبيق هذه التجربة لا زال حديثا في المنطقة العربية لذلك لا يمكننا أن نستخلص النتائج المباشرة ، ولكن يمكن من خلال التجربة التاريخية للدول الاخرى وعلى الاخص نموذج " البرازيل " تلمس بعض النتائج المتوقعة .

أ - تعميق التبعية للعالم الخارجي

باعتبار أن الانتاج في استراتيجية التصنيع من أجل التصدير موجه اساسيا نحو التصدير الى الاسواق العالمية فان أي أزمة تصيب السوق الخارجية تنعكس مباشرة على المشروع هذا من ناحية ومن ناحية أخرى فان تسويق هذه السلع في الاسواق الخارجية بشكل عام والاسواق الاوربية بشكل خاص يصطدم باجراءات حماية متعددة . الامر الذي يؤدى في النهاية الى النتائج التالية :

- التبعية التكنولوجية : باعتبار أن هذه الصناعة موجهة نحو الخارج فانها يجب أن تلبي حاجات طلب المستهلك الخارجي وبالتالي يجب أن تعتمد تكنولوجيا متطورة ومتغيرة بشكل سريع وهذا ما يتنافى مع ضرورة تكوين قاعدة تكنولوجية وطنية .

(1) انظر بهذا الخصوص وثائق مؤتمر التنمية الصناعية للدول العربية ص 32

— التنمية المالية : باعتبار أن استراتيجية التصنيع من أجل التصدير تعتمد على التمويل الخارجي فهذا ما يؤدي الى زيادة أعباء ميزان المدفوعات وتزايد الديون وينتهي بالتالي الى تمكين سيطرة الشركات المتعددة الجنسية (1) .

ب - ازدواجية الاقتصاد : معنى الازدواجية هو تعايش قطاعين داخل الدولة أحدهما حديث ومتقدم التكنولوجيا وذو إنتاجية عالية وهو قطاع التصدير الموجه نحو الخارج والآخر تقليدي موجه نحو اشباع الحاجات الداخلية ويعاني من انخفاض الإنتاجية. ونعرف أن ظاهرة الازدواجية هذه تمثل إحدى مظاهر التخلّف الاقتصادي والتي تعمقها استراتيجية التصنيع من أجل التصدير خاصة وان عدم تفضل هذين القطاعين يبقّي القطاع المتقدم جلياً منعزلاً عن بقية قطاعات الاقتصاد الوطني وبالتالي فان امثال هذه الاستراتيجية لا تحقق التنمية الشاملة .

ج - أوهام تحمل الشركات المتعددة الجنسية للمخاطر

ان المشاركة بالمشاريع مع الشركات المتعددة الجنسية مبنية على فكرة أن هذه المشاركة تمثل ضماناً للتأكد من صلاحية المشروع وتبرهن على جدية الشركة ويدعوها الى الاهتمام بانجاح المشروع. ولكن اذا كان هذا منطقياً من الناحية النظرية فالتطبيق العملي هو غير ذلك .

ان الشركة الاجنبية لا تساهم الا بنسبة ضئيلة من رأس المال لا تتجاوز 20 ٪ وغالباً ما تحصل على ذلك من مصادر التمويل المحلية. هذا من جهة ومن جهة ثانية فبالمساهمة تعطى الشركة لنفسها الحق في المبالغة في تكاليف الدراسات والانشاءات والتوريد والصيانة والتسويق والمبالغة ايضاً في ثمن البيع وبالتالي فان مجمل ما تحصل عليه الشركة يزيد بأضعاف عن نسبة مساهمتها في رأس المال وتبقى هذه المساهمة بالواقع وهمية : ظاهرية وشكلية .

(1) ان تجربة البرازيل تؤكد هذه الحقيقة بالرغم من وجود الثروات الطبيعية وتحقيق معدل عالٍ من نمو الناتج المحلي الاجمالي فان اعباء الديون قد بلغت سنة 1975 (3 مليارد دولار) وحسب تقرير لجنة خبراء الدول الأمريكية فان مجموع رؤوس الاموال التي سوف تتلقاها البرازيل في عام 1979 سوف لا يكفي لتغطية أعباء الديون .